DAOLSEC

12 December 2025

Sector: Agribusiness

Sector. Agricu	15111655			
Bloomberg ticker Recommendation Current price Target price Upside/Downside EPS revision			Tf	BUY Bt5.85 Bt7.30 +25% n.a.
Bloomberg target price Bloomberg consensus			Buy 3 / Holo	Bt7.10 0 / Sell 0
Stock data Stock price 1-year high/lc Market cap. (Bt mn) Shares outstanding (mn) Avg. daily turnover (Bt mi Free float CG rating SET ESG rating				5 / Bt3.30 5,850 1,000 4 32% Fery Good n.a.
Financial & valuation h	iahliahts			
FY: Dec (Bt mn) Revenue EBITDA Net profit	2023A 5,081 295 87	2024A 5,365 732 535	2025E 5,848 984 721	2026E 6,243 1,032 807
EPS (Bt) Growth Core profit Core EPS (Bt)	0.09 -60.1% 136 0.14	0.54 512.8% 560 0.56	0.72 34.6% 758 0.76	0.81 12.0% 807 0.81
Growth DPS (Bt) Div. yield PER (x)	-49.3% 0.07 1.1% 67.0	312.3% 0.54 9.1% 10.9	35.4% 0.60 10.2% 8.1	6.5% 0.69 11.7% 7.2
Core PER (x) EV/EBITDA (x) PBV (x) Bloomberg consensus	43.1 19.0 2.6	10.5 6.8 2.3	7.7 5.3 2.3	7.2 5.0 2.1
Net profit	87	535	640	617
EPS (Bt)	0.09	0.54	0.64	0.62
(Bt) R 7	elative to SET		TFM (LHS)	(%) ————————————————————————————————————
5	برا	Warner Comment		130
4	En Just	7		100
3 Jul-24 Sep-24 Nov-2 Source: Aspen	24 Feb-25 <i>i</i>	Apr-25 Jul	-25 Sep-25	70 Dec-25
Price performance Absolute Relative to SET	1 M -0.8% 2.8%	3M 2.6% 5.3%	23.4%	12M 45.3% 58.5%
Major shareholders 1. Thai Union Group PCL 2. Mr. Rittipong Boonmed 3. Miss Rungtiwa Boonmed	chote			Holding 51.00% 12.85% 3.00%

Analyst: Veeraya Mukdapitak (Reg. no. 086645)

Thai Union Feedmill

แนวโน้มปี 2026E โตจากการขยายตลาดเชิงรุกต่อเนื่อง

เราเริ่มต้นจัดทำบทวิเคราะห์หุ้น TFM ด้วยคำแนะนำ "ซื้อ" ราคาเป้าหมาย 7.30 บาท อิง 2026E PER 9x (-0.5SD below 4-yr average PER) โดยเรามีมุมมองบวกจากประเด็นดังนี้

1) เป็นผู้นำด้านการผลิตและจำหน่ายอาหารสัตว์ในไทย (สัดส่วนรายได้ 88%) โดยมีส่วนแบ่ง การตลาดอาหารกุ้งสูงเป็นอันดับ 2 และปลากะพงเป็นอันดับ 1 รวมถึงขยายการลงทุนในต่างประเทศ ทั้งผ่านบริษัทย่อยในอินโดนีเซีย และส่งออกประเทศอื่นๆ

2) ตั้งเป้าจะเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดอาหารกุ้งปี 2026E เป็นอย่างน้อยราว 30% จาก 9M25 ที่ 25% (9M24 20%) ขณะที่ตลาดต่างประเทศ วางแผนขยายตลาดใหม่มากขึ้น ซึ่งรวมถึงญี่ปุ่น จากการ ร่วมมือกับมิตซูบิชิ คอร์ปอเรชั่น คาดคืบหน้ามากขึ้นในปี 2026E

 แนวโน้มตลาดอินโดนีเซียปี 2026E ฟื้นจากปัญหาโรคระบาดและการส่งออกไปสหรัฐกลับมาดีขึ้น เราประเมินกำไรปกติปี 2025E จะทำสถิติสูงสุดใหม่ที่ 758 ล้านบาท (+35% YoY) หนุนโดยปริมาณ ขายอาหารกุ้งและปลากะพงสูงขึ้น และ GPM ดีขึ้นจากต้นทุนวัตถุดิบลดลง product mix ดีขึ้น และ การจัดการต้นทุน ขณะที่ปี 2026E ประเมินกำไรปกติที่ 807 ล้านบาท (+7% YoY) หนุนโดยการขยาย ตลาดอาหารกุ้งและปลาต่อเนื่อง การขยายตลาดใหม่ เช่น ญี่ปุ่น และตลาดอินโดนีเซียฟื้นตัว เริ่มต้นจัดทำบทวิเคราะห์ด้วยคำแนะนำ "ซื้อ" แม้ 4Q25E-1Q26E ชะลอจากปัจจัยฤดูกาล แต่กำไร ปกติปี 2025E จะทำสถิติสูงสุดใหม่ตามคาด และปี 2026E โตต่อเนื่อง ขณะที่ valuation น่าสนใจ โดย

เทรด 2026E PER เพียง 7x (-1SD) และมี dividend yield ปีนี้สูงที่ 10% (1H25 5%)

KEY HIGHLIGHTS

🗖 ผู้**นำด้านการผลิตและจำหน่ายอาหาุรสัตว์ในไทย** TFM ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่าย อาหารสัตว์เศรษฐกิจในไทย ได้แก่ อาหารกุ้ง ซึ่งบริษัทมีส่วนแบ่งการตลาดเป็นอันดับ 2 ในไทย และมี สัดส่วนรายได้สูงสุดราว 65%, อาหารปลา บริษัทเป็นผู้นำผลิตภัณฑ์อาหารปลากะพง โดยมีส่วนแบ่ง การตลาดเป็นอั้นดับ 1 และมีสัดส่วนรายได้ 29%, อาหารสัตว์บก เช่น สุกร ไก่ เป็ด มีสัดส่วนรายได้ รวม 5%, และผลิตภัณฑ์อื่นๆ เช่น กุารขายปัจจัยการผลิต มีสัดส่วนรายได้ 1% ทั้งนี้รายได้ส่วนใหญ่ 88% เป็นการขายในประเทศ ขณะที่บริษัทมีการลงทุนผ่านบริษัทย่อยในประเทศอินโดนีเซีย รวมถึงมี การส่งออกประเทศอื่นๆ เช่น ศรีลังกา มาเลเซีย เวียดนาม เป็นต้น

🗖 เด**ินหน้าขยายตลาดในไทยและต่างประเทศต่อเนื่อง** คาดการณ์บริษัทยังคงแผนขยายส่วน แบ่งการตลาดเชิงรุกต่อเนื่อง เช่น การพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่และปรับปรุงสูตร กุารจัดุกิจกรรมส่งเสริม การขายุ เป็นต้น โดยใน 9M25ู มูลค่าส่วนุแบ่งการตลาดอาหารกุ้งของบริษัทเพิ่มสูงขึ้นเป็น 25% จาก 9M24 ที่ 20% และปี 2026E ตั้งเป้าจะเพิ่มเป็นอย่างน้อยราว 30% นอกจากนีบริษัทวางแผนขยาย ตลาดอาหารสัตว์อื่นๆ โดยเฉพาะอาหาูรปลาน้ำจืด ที่ยังมีสัดุส่วนรายได้น้อยและมี room ในการเติบโต นอกเหนือจากตลาดในประเทศไทย ตั้งเป้าจะขยายตลาดอื่นๆ มากขึ้น เช่น สหรัฐ รวมถึงอยู่ระหว่าง การศึกษาส่งออกอาหารกุ้งไปญี่ปุ่น จากการร่วมมือกับมิตซูบิ่ชิ คอร์ปอเรชัน คา๊ดเห็นความคืบหน้า มากขึ้นในปี 2026E

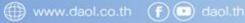
แนวใน้มตลาดอินโดนีเซียปี 2026E กลับมาฟืนตัว สำหรับตลาดอินูโดนีเซีย (สัดส่วนรายได้ 10%) แนวโน้มปี 2026E จะกลับมาฟืนตัว จากปัญหาโรคระบาดปรับตัวดีขึ้น รวมถึงทิศทางกฎการ ตรวจสอบคุณภาพส่งออกกุ้งไปสหรัฐซัดเจน จากประเด็นการตรวุจพบสารกัมมันตรังสีจากกุ้งที่ส่งออก จากอินโดนีเซีย โดยก่อนหน้านี้ supply chain ทั้งการเพาะเลี้ยงกุ้งและความต้องการอาหารกุ้ง หยุดชะงักชั่วคราวเพื่อรอดูข้อกำหนดในการส่งออกกุ้งไปสหรัฐ

🗖 **ประเมินกำไรปกติปี 2025E/26E โต +35% YoY/+7% YoY** เราประเมินกำไรปกติปี 2025E จะ ทำสถิติสูงสุดใหม่อยู่ที่ 758 ล้านบาทู (+35% YoY) สำหรับ 4Q25E เบืองต้นคาดการณ์กำไรปกติจะโต ต่อเนื่อง YoY จาก product mix ดีขึ้นและต้นทุนวัตถุดิบส่วนใหญ่ลดลง แต่จะชะลอ QoQ เป็นผลจาก ปัจจัยฤดูกาล ปัญหาส่งออกกุ้งไปสหรัฐของตลาดอินโดนีเซีย ผลกระทบน้ำท่วมในสงขลา และต้นทุน วัตถุดิบปลาปนสูงขึ้น สำหรับปี 2026E ประเมินกำไรปกติที่ 807 ล้านบาท (+7% YoY) หนุนโดยกล ยุทธ์การขยายตลาดูเชิงรุกต่อเนื่อง โดยเฉพาะอาหารกุ้ง การขยายตลาดใหม่ เช่น ญี่ปุ่น แนวโน้มตลาด อิ่นโดนีเซียกลับมาฟืนตัว และฐานค่าใช้จ่ายภาษีลดลงจากการรับรู้สิทธิ BOI เต็มปี

Valuation/Catalyst/Risk

ประเมินราคาเป้าหมายปี 2026E ที่ 7.30 บาท ชิง 2026E PER 9x (-0.5SD below 4-yr average PER) เรามีมุมมองบวกจากทิศทางกำไรปกติปี 2025E-26E ทำสถิติสูงสุดใหม่ ขณะที่ valuation น่าสูนใจ โดยเทรด 2026E PER เพียง 7x (-1SD below 4-yr average PER) และมี dividend yield ปีนี่สูงที่ 10% ขณะที่สถานะทางการเงินค่อนข้างแข็งแกร่ง โดยมี D/E ตำเพียง 0.07x







KEY INVESTMENT HIGHLIGHTS

ผ้นำด้านการผลิตและจำหน่ายอาหารสัตว์ในไทย

TFM ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายอาหารสัตว์เศรษฐกิจ โดยเป็นหนึ่งในผู้ผลิตและจำหน่ายอาหารสัตว์น้ำที่มีชื่อเสียงใน ไทย ผลิตภัณฑ์หลักของบริษัทสามารถแบ่งตามประเภทได้ดังนี้

- 1) อาหารกุ้ง ผลิตภัณฑ์อาหารกุ้งของบริษัทจะมีขนาด ปริมาณโปรตีน และสารอาหารเหมาะสมสำหรับกุ้งแต่ละช่วงวัย และสายพันธุ์ ซึ่งมีทั้งอาหารกุ้งกุลาดำ กุ้งขาว และกุ้งสมทบ โดยสำหรับตลาดในประเทศไทย บริษัทมีส่วนแบ่งการตลาด อาหารกุ้งเป็นอันดับ 2 และใน 9M25 มีสัดส่วนรายได้จากผลิตภัณฑ์อาหารกุ้งราว 65%
- 2) อาหารปลา ผลิตภัณฑ์กลุ่มอาหารปลา สามารถแบ่งออกเป็น 4 ประเภท ได้แก่ อาหารปลาทะเล อาหารปลาน้ำจืด อาหารสัตว์น้ำวัยอ่อน และอาหารกบ โดยมีความแตกต่างในด้านโปรตีนและรูปแบบการเลี้ยง ทั้งนี้บริษัทมีส่วนแบ่ง การตลาดอาหารปลากะพงเป็นอันดับ 1 ในไทย และใน 9M25 มีสัดส่วนรายได้จากผลิตภัณฑ์อาหารปลา 29%
- 3) อาหารสัตว์บก บริษัทมีการจำหน่ายอาหารสัตว์บกภายใต้แบรนด์โปรฟิด (PROFEED) ได้แก่ อาหารสุกร และอาหาร สัตว์ปีก เช่น ไก่เนื้อ ไก่ไข่ ไก่พื้นเมือง เปิดไข่ และนกกระทา โดยใน 9M25 มีสัดส่วนรายได้อาหารสัตว์บกรวม 5%
- 4) ผลิตภัณฑ์อื่นๆ ได้แก่ การขายปัจจัยการผลิต ที่ช่วยส่งเสริมการเลี้ยง และการขายผลผลิตจากฟาร์มวิจัยเพาะพันธุ์สัตว์น้ำ ของบริษัท เช่น กุ้ง ปลากะพง ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์พลอยได้จากฟาร์มวิจัยทดลอง โดยใน 9M25 มีสัดส่วนรายได้ 1%

กลุ่มลูกค้าของบริษัท สามารถแบ่งออกเป็น 2 กลุ่มหลัก ได้แก่ ร้านค้าจำหน่ายอาหารสัตว์ (dealers) และฟาร์มเพาะเลี้ยง โดยมีสัดส่วนรายได้ราว 70% และ 30% ตามลำดับ นอกจากนี้หากพิจารณาสัดส่วนรายได้ตามภูมิภาค สามารถแบ่งตาม กลุ่มได้ดังนี้

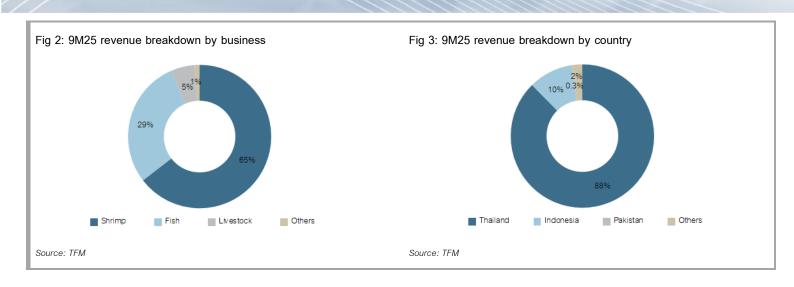
- 1) ประเทศไทย ซึ่งเป็นฐานลูกค้าใหญ่ คิดเป็นสัดส่วนรายได้ 88% ของรายได้รวมใน 9M25
- 2) อินโดนีเซีย บริษัทเข้าลงทุนผ่านบริษัทย่อย PT Thai Union Kharisma Lestari หรือ TUKL เพื่อประกอบธุรกิจผลิตและ ี จำหน่ายอาหารสัตว์น้ำในประเทศอินโดนีเซีย โดยหลักอาหารกุ้ง โดย TFM ถือหุ้นสัดส่วน 65% ขณะที่ใน 9M25 มีสัดส่วน รายได้จากประเทศดังกล่าวราว 10%
- 3) ปากีสถาน บริษัทเข้าลงทุนผ่านบริษัทย่อยในปากีสถาน AMG-Thai Union Feedmill (Private) Limited หรือ AMG-TFM เพื่อประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายอาหารสัตว์น้ำในประเทศปากีสถาน โดย TFM ถือหุ้น 51% และใน 9M25 มี สัดส่วนรายได้ 0.3% อย่างไรก็ตามเมื่อวันที่ 29 ก.ย. บอร์ด TFM มีมติอนุมัติจำหน่ายเงินลงทุนทั้งหมดใน AMG-TFM คาด ์ ธุรกรรมจะเสร็จสิ้นใน 4Q25E ทั้งนี้ภายหลังจากการจำหน่ายเงินลงทุนดังกล่าว บริษัทจะมีการปรับเปลี่ยนโมเดลธุรกิจเป็น การให้บริการ technical support แทน ซึ่งจะบันทึกรายได้เป็นค่าธรรมเนียมบริการ
- 4) ส่งออกประเทศอื่นๆ ได้แก่ ศรีลังกา มาเลเซีย เวียดนาม เมียนมา เป็นต้น โดยใน 9M25 มีสัดส่วนรายได้รวม 2%

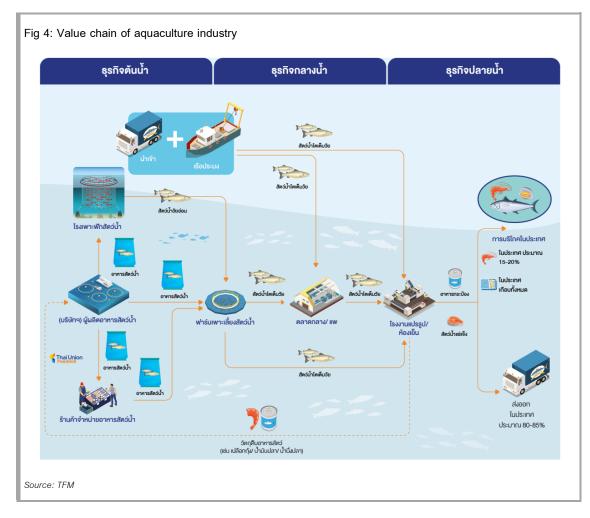






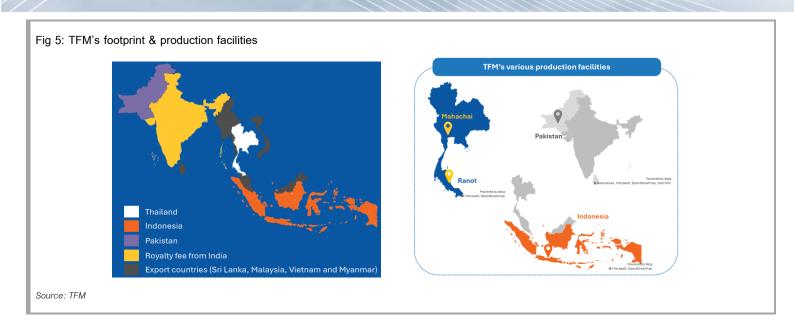








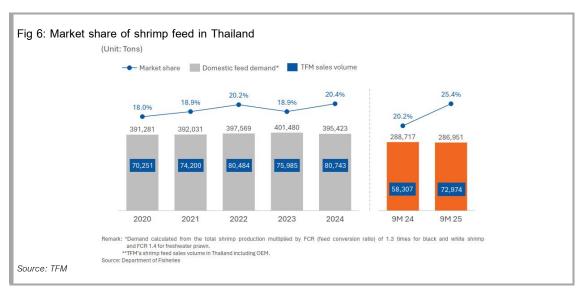




เดินหน้าขยายตลาดในไทยและต่างประเทศต่อเนื่อง

เรามีมมมองเชิงบวกจากแผนการขยายตลาดในประเทศไทยและต่างประเทศของ TFM ต่อเนื่อง สำหรับตลาดในไทย บริษัท มุ่งขยายส่วนแบ่งการตลาดเชิงรุก โดยเฉพาะตลาดอาหารกุ้ง จากการขยายฐานลูกค้ามากขึ้น พัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ต่อเนื่อง ให้ตรงกับความต้องการของตลาด ปรับปรุงสูตรและคุณภาพอาหารสัตว์ จัดกิจกรรมส่งเสริมการขาย รวมถึงให้บริการเสริม แก่ลูกค้า โดยเฉพาะกลุ่มลูกค้าฟาร์มและเกษตรกร เช่น การให้ความรู้เกษตรกร การให้บริการคำแนะนำการเพาะเลี้ยงสัตว์ ้น้ำหรือเพิ่มประสิทธิภาพ หรือการแนะนำตลาดปลายทาง เป็นต้น ทั้งนี้ใน 9M25 แม้มูลค่าความต้องการอาหารกุ้งในไทยจะ ลดลงเล็กน้อยราว -1% YoY จากผลกระทบเศรษฐกิจและกำลังซื้อ อย่างไรก็ตามมูลค่าส่วนแบ่งการตลาดอาหารกุ้งของ บริษัทปรับตัวขึ้นอยู่ที่ 25% จาก 9M24 ที่ 20% ขณะที่บริษัทตั้งเป้าจะเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดในปี 2026E อย่างน้อย 30% นอกเหนือจากตลาดอาหารกุ้ง บริษัทวางแผนขยายตลาดอาหารสัตว์ประเภทอื่นๆ ที่ยังมีสัดส่วนรายได้น้อยและมี room ใน การขยายตัว โดยเฉพาะอาหารปลาน้ำจืด เช่น ปลาช่อน ปลาสลิด ปลาดุก ปลานิล เป็นต้น

สำหรับตลาดต่างประเทศ บริษัทตั้งเป้าขยายตลาดต่อเนื่องเพื่อเพิ่ม portfolio diversification นอกเหนือจากตลาดส่งออก หลัก ซึ่งได้แก่ ศรีลังกา มาเลเซีย เวียดนาม และเมียนมา (ไม่รวมการลงทุนในบริษัทย่อยในต่างประเทศ) บริษัทมีแผนขยาย ิตลาดใหม่ๆ เช่น สหรัฐ จากการเพิ่มบทบาทความเป็นพันธมิตรกับลูกค้ามากขึ้น รวมถึงอยู่ระหว่างศึกษาการส่งออกอาหาร กุ้งไปญี่ปุ่น จากการร่วมมือกับมิตซูบิชิ คอร์ปอเรชั่น ซึ่งเป็นพันธมิตรทางธุรกิจที่ยาวนานของกลุ่ม TU โดยมีโอกาสเห็น พัฒนาการมากขึ้นในปี 2026E



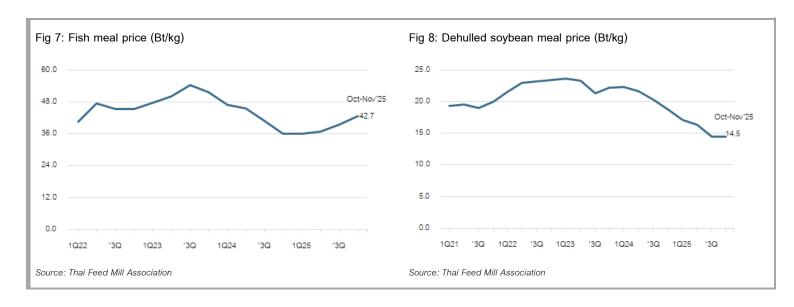


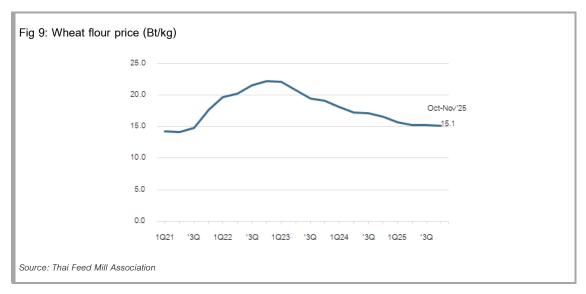




□ GPM 2026E อ่อนตัวเล็กน้อยจากต้นทุนวัตถุดิบสูงขึ้น แต่ยังเน้นพัฒนา product mix

เราประเมิน GPM ปี 2025E จะทำสถิติสูงสุดใหม่ที่ 22% หนุนโดยต้นทุนวัตถุดิบหลักลดลง ทั้งปลาปน กากถั่วเหลือง และ แป้งสาลี ซึ่งคิดเป็นประมาณ 80% ของต้นทุนรวม รวมถึงได้อานิสงส์จาก product mix โดยรวมดีขึ้น การบริหารจัดการ ต้นทุนภายใน และ production yield สูงขึ้น (ปัจจุบัน 98% เทียบกับปี 2023 ที่ 92%) สำหรับแนวใน้ม 2026E เราประเมิน GPM จะอ่อนตัวเล็กน้อยอยู่ที่ 21.5% หลังจากต้นทุนวัตถุดิบบางประเภทกลับมาสูงขึ้น โดยหลักจากปลาปนที่ล่าสุดราคา เฉลี่ย 4Q25E อยู่ที่ราว 42.7 บาท/กก. (+19% YoY, +8% QoQ) ขณะที่ราคากากถั่วเหลืองและแป้งสาลียังทรงตัว QoQ อยู่ ที่ 14.5 บาท/กก. (-23% YoY, ทรงตัว QoQ) และ 15.1 บาท/กก. (-9% YoY, -1% QoQ) ตามลำดับ อย่างไรก็ตามปัจจัย ดังกล่าวคาดจะถูกชดเชยบางส่วนจากการบริหารจัดการต้นทุนภายใน รวมถึงกลยุทธ์พัฒนา product mix ต่อเนื่อง โดยเฉพาะผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์บกที่บริษัทได้ทยอยมีการปรับพอร์ตผลิตภัณฑ์จากการปรับลดสินค้ามาร์จิ้นต่ำ

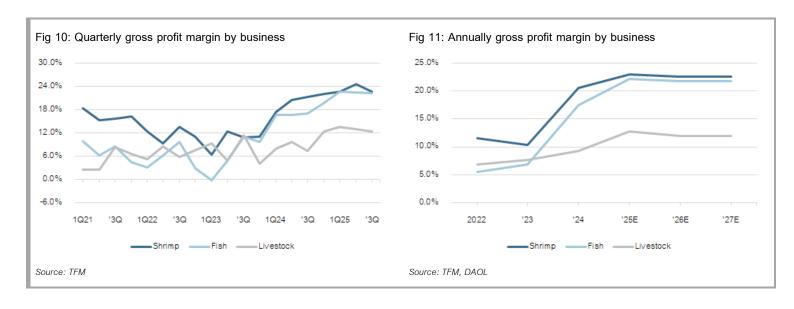






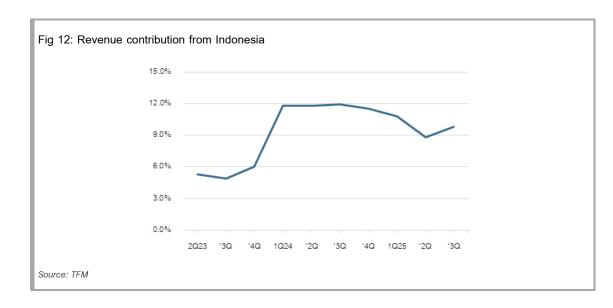






แนวโน้มตลาดอินโดนีเซียปี 2026E กลับมาฟื้นตัว

สำหรับตลาดอินโดนีเซีย (สัดส่วนรายได้ 10%) ใน 9M25 รายได้จากประเทศดังกล่าวปรับตัวลงราว -8% YoY เป็นผลจากใน 1H25 ฟาร์มเพาะเลี้ยงกุ้งในอินโดนีเซียเผชิญปัญหาโรคระบาด ทำให้เกษตรกรปรับลดการเพาะเลี้ยงกุ้ง ขณะที่ในช่วง ส.ค. 2025 สำนักงาน FDA ของสหรัฐได้ตรวจพบสารกัมมันตรังสี Cesium-137 จากกุ้งที่ส่งออกจากอินโดนีเซีย ส่งผลให้ supply chain ทั้งการเพาะเลี้ยงกุ้งและความต้องการอาหารกุ้ง หยุดชะงักชั่วคราว เนื่องจากเพื่อรอดูข้อกำหนดในการส่งออกกุ้งไป สหรัฐ ซึ่งปัจจัยดังกล่าวจะเห็นผลกระทบใน 4Q25E อย่างไรก็ตามเราเชื่อว่าแนวใน้มผลการดำเนินงานบริษัทย่อยใน อินโด[้]นีเชียปี 2026E จะกลับมาฟื้นตัว จากปัญหาโรคระบาดปรับตัวดีขึ้น รวมถึงทิศทางกฎการตรวจสอบคุณภาพส่งออกกุ้ง ้ไปสหรัฐชัดเจนขึ้น หลังสำนักงาน FDA สหรัฐกำหนดให้มีใบรับรองสำหรับกุ้งที่นำเข้าจ^ากบางพื้นที่ในอิ่นโดนีเซีย ทำให้ แนวโน้มตลาดส่งออกกุ้งไปสหรัฐจากอินโดนีเซี้ยมีโอกาสกลับมาฟื้นตัว

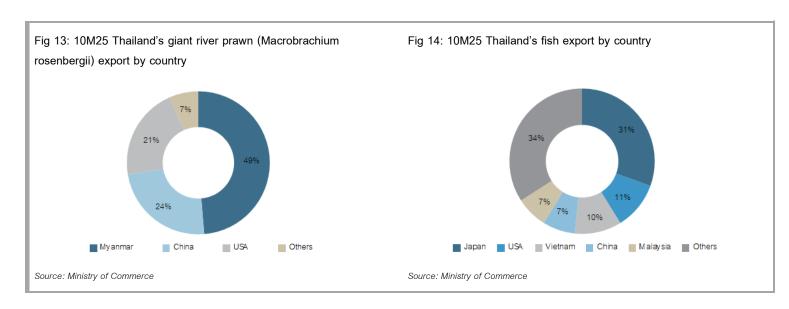






ได้อานิสงส์ทางอ้อมจากการเปิดตลาดกุ้งก้ามกรามและปลากะพงขาวไปจีน

เรามองว่าบริษัทมีโอกาสได้อานิสงส์ทางอ้อมจากการที่ทางการจีนได้อนุมัติให้เพิ่มรายชื่อสัตว์น้ำประเภทกุ้งก้ามกรามมีชีวิต ในบัญชีรายชื่อสินค้าที่อนุญาตให้นำเข้า รวมถึงในช่วงต้นปี 2025E ไทยและจีนมีการลงนามให้ไทยสามารถส่งออกปลา กะพงขาวไปยังจีนได้เช่นกัน โดยปัจจัยดังกล่าวจะช่วยเพิ่มโอกาสให้เกษตรกรและผู้ประกอบการสามารถขยายช่องทาง การตลาดของสินค้าประมงไทยมากขึ้น ซึ่งจะช่วยหนุนการเพาะเลี้ยงและความต้องการอาหารสัตว์น้ำ ขณะที่ตลาดจีนถือ เป็นตลาดสำคัญในการส่งออกสัตว์น้ำของไทย โดยใน 10M25 ไทยมีสัดส่วนมูลค่าส่งออกกุ้งก้ามกรามสด แช่เย็น และแช่ แข็งไปจีน ราว 24% ซึ่งสูงเป็นอันดับ 2 ของตลาดส่งออกผลิตภัณฑ์ดังกล่าว และมีสัดส่วนมูลค่าส่งออกปลาโดยรวมไปจีน 7% สูงเป็นอันดับ 4 ของตลาดส่งออกผลิตภัณฑ์ปลา แม้ปัจจุบันความร่วมมือดังกล่าวยังอยู่ในช่วงเริ่มต้น หลังจีนเริ่มมีการ สั่งซื้อกุ้งก้ามกรามล็อตแรกจากไทย 48 ตัน แต่เรามองว่ามีโอกาสจะเห็นการ ramp up มากขึ้นตั้งแต่ปี 2026E



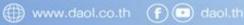
ประเมินกำไรปกติปี 2025E/26E โต +35% YoY/+7% YoY

เราประเมินกำไรปกติปี 2025E ทำสถิติสูงสุดใหม่ที่ 758 ล้านบาท (+35% YoY) หนุนโดย 1) รายได้โต +9% YoY โดยหลัก จากอาหารกุ้งโต +13% YoY จากส่วนแบ่งการตลาดสูงขึ้นในไทย รวมถึงธุรกิจอาหารปลาขยายตัว +6% YoY หลักๆ จาก ปริมาณขายอาหารปลากะพงสูงขึ้น ซึ่งบริษัทเป็นผู้นำในตลาดดังกล่าว โดยช่วยชดเชยรายได้อาหารสัตว์บกลดลง -12% YoY ตามแผนการปรับพอร์ตลดสินค้ามาร์จิ้นต่ำและ selective กลุ่มลูกค้ามากขึ้น และ 2) GPM ขยายตัว +330bps YoY จากต้นทุนวัตถุดิบหลักลดลง product mix ดีขึ้น อานิสงส์การจัดการต้นทุนภายใน และ production yield สูงขึ้น

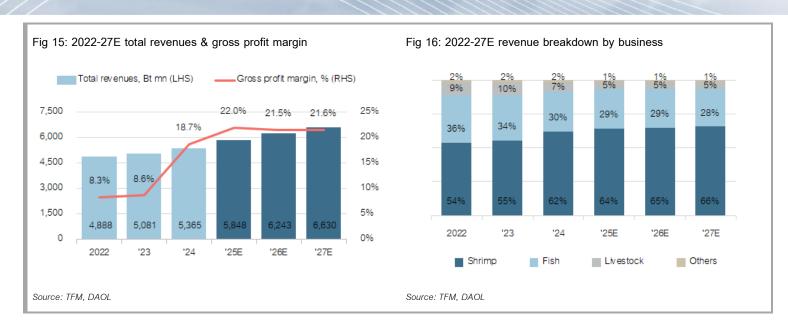
ทั้งนี้กำไรปกติ 9M25 อยู่ที่ 586 ล้านบาท (+45% YoY) คิดเป็น 77% ของประมาณการทั้งปี สำหรับแนวโน้ม 4Q25E เบื้องต้นเราประเมินกำไรปกติจะขยายตัวต่อเนื่อง YoY หนุนโดยต้นทุนวัตถุดิบลดลงและ product mix ดีขึ้น แต่คาดการณ์ ้กำไรปกติจะชะลอ QoQ เป็นผลจาก 1) ปัจจัยฤดูกาลของการเลี้ยงกุ้งและปลาที่ช่วงไตรมาส 1 และ 4 จะเป็น low season รวมถึงมีผลกระทบจากปัญหาการตรวจพบสารกัมมันตรังสีของกุ้งส่งออกจากอินโดนีเซีย ทำให้กระทบ supply chain ชั่วคราว และอาจมีผลกระทบระยะสั้นจากเหตุการณ์น้ำท่วมใน จ.สงขลา ซึ่งเป็นหนึ่งในพื้นที่โรงงานของบริษัท อย่างไรก็ ตามบริษัทยังสามารถจัดการผลิตได้ เนื่องจากโรงงานหลักอยู่ที่ จ.สมุทรสาคร, 2) GPM อ่อนตัวเล็กน้อยจากราคาปลาปน กลับมาสูงขึ้น, และ 3) SG&A สูงขึ้นตามฤดูกาล

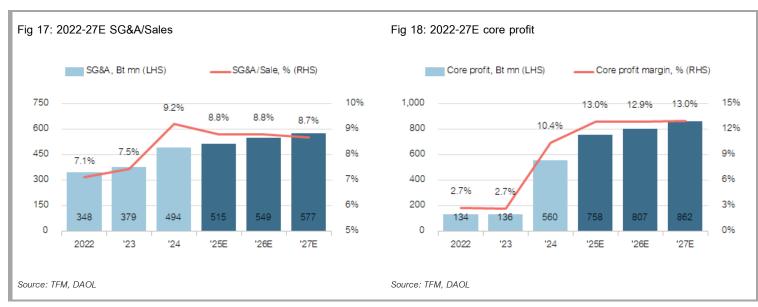
สำหรับปี 2026E เราประเมินกำไรปกติจะขยายตัวต่อเนื่องอยู่ที่ 807 ล้านบาท (+7% YoY) โดยหลักจาก 1) รายได้โต +7% YoY จากกลยุทธ์ขยายตลาดเชิงรูก ทั้งอาหารกุ้งที่บริษัทตั้งเป้าจะเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดเป็นอย่างน้อย 30% จาก 9M25 ที่ 25% รวมถึงตลาดอาหารสัตว์ประเภทอื่นๆ โดยเฉพาะอาหารปลาน้ำจืด ขณะที่ตลาดอินโดนีเซีย คาดกลับมาฟื้นตัวจาก ปัญหาโรคระบาดปรับตัวดีขึ้น รวมถึงกฎการตรวจสอบคุณภาพกุ้งที่ส่งออกไปสหรัฐชัดเจนขึ้น และ 2) ฐานค่าใช้จ่ายภาษี ลดลง หลังบริษัทมีการลงทุนโครงการใหม่ ทำให้กลับมาได้สิทธิทางภาษีจาก BOI ตั้งแต่กลาง 3Q25 อย่างไรก็ตามปัจจัย เหล่านี้คาดถูก offset บางส่วนจาก GPM ลดลง -50bps YoY จากต้นทุนปลาปันเริ่มสูงขึ้น

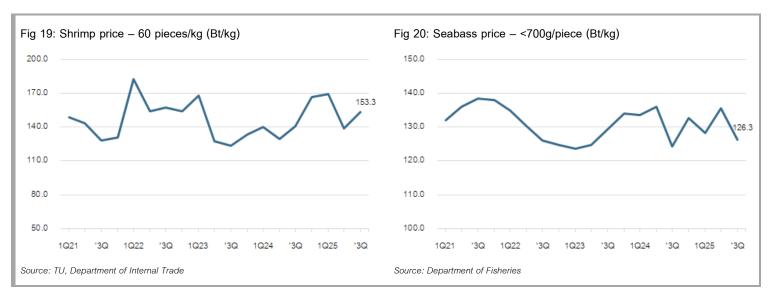














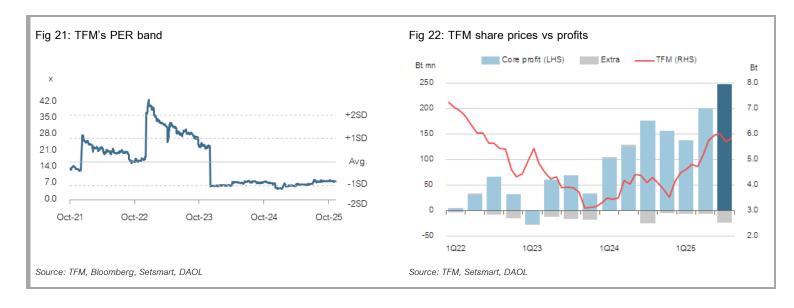




VALUATION

แนะนำ "ซื้อ" ราคาเป้าหมาย 7.30 บาท

เราเริ่มต้นจัดทำบทวิเคราะห์หุ้น TFM ด้วยคำแนะนำ "ซื้อ" ประเมินราคาเป้าหมายปี 2026E ที่ 7.30 บาท อิง 2026E PER 9x (-0.5SD below 4-yr average PER) โดยเราใช้ PER ต่ำกว่าค่าเฉลี่ยเล็กน้อยเนื่องจากปี 2022-23 หุ้น TFM เทรดสูงกว่า ระดับปกติ ทั้งนี้เราชอบหุ้น TFM จาก 1) แนวใน้มกำไรปกติปี 2025E ทำสถิติสูงสุดใหม่ และ 2026E โตต่อเนื่อง ตามกลยุทธ์ ขยายตลาดเชิงรุกในไทยและตลาดส่งออกใหม่ ขณะที่บริษัทย่อยในอินโดนี้เซียมีโอกาสกลับมาฟื้นตัว และ 2) valuation ปัจจุบันน่าสนใจ เทรด 2026E PER เพียง 7x (-1SD below 4-yr average PER) และมี dividend yield ปีนี้สูงที่ 10% ขณะที่ สถานะทางการเงินแข็งแกร่ง โดยมี D/E ต่ำเพียง 0.07x และเป็น net cash สามารถรองรับการขยายตัวเพิ่มเติมในอนาคต







INITIATING COVERAGE



Quarterly income statement						Forward PER band					
(Bt mn)	3Q24	4Q24	1Q25	2Q25	3Q25						
Sales	1,390	1,429	1,231	1,476	1,694	Х					
Cost of sales	(1,123)	(1,136)	(965)	(1,137)	(1,324)	42.0	L				
Gross profit	267	293	267	338	370	35.0	/\				+2SD
SG&A	(110)	(146)	(121)	(123)	(121)		Ma	_			
EBITDA	208	202	196	267	301	28.0		*			+1SD
Finance costs	(4)	(4)	(4)	(4)	(4)	21.0	J	٦			
Core profit	176	156	138	201	247	14.0					Avg.
Net profit	151	151	132	194	223	7.0					-1SD
EPS	0.15	0.15	0.13	0.19	0.22	0.0					
Gross margin	19.2%	20.5%	21.7%	22.9%	21.8%	'	1	I	I		-2SD
EBITDA margin	15.0%	14.1%	15.9%	18.1%	17.8%	Oct-21 Oc	t-22 C	Oct-23	Oct-24	Oct-25	,
Net profit margin Balance sheet	10.9%	10.6%	10.7%	13.1%	13.2%	Income statement					
FY: Dec (Bt mn)	2023	2024	2025E	2026E	2027E	FY: Dec (Bt mn)	2023	2024	2025E	2026E	2027E
Cash & deposits	387	1,077	862	887	1,102	Sales	5,081	5,365	5,848	6,243	6,630
Accounts receivable	751	799	801	832	884	Cost of sales	(4,642)	(4,361)	(4,562)	(4,899)	(5,201)
Inventories	454	492	496	532	565	Gross profit	439	1,004	1,286	1,344	1,429
Other current assets	202	48	48	248	248	SG&A	(379)	(494)	(515)	(549)	(577)
Total cur. assets	1,794	2,416	2,207	2,499	2,799	EBITDA	295	732	984	1,032	1,092
Investments	0	0	0	0	0	Depre. & amortization	(173)	(156)	(150)	(171)	(170)
Fixed assets	1,426	1,332	1,475	1,379	1,288	Equity income	0	0	0	0	C
Other assets	101	108	108	108	108	Other income	61	65 576	63	66	69
Total assets	3,321	3,856	3,789	3,986	4,195	EBIT	122	576	834	861	922
Short-term loans	61	148	118	119	119	Finance costs	(10)	(14)	(16)	(15)	(14)
Accounts payable	542	693	652	653	693	Income taxes	3	(4)	(86)	(51)	(54)
Current maturities	17	21	17	15	13	Net profit before MI	115	558	732	795	853
Other current liabilities	14	35	35 823	35	35	Minority interest	21	2	26	12	900
Total cur. liabilities	634	897		822	861	Core profit	136	560	758	807	862
Long-term debt	66	51	44	39	36	Extraordinary items	(48) 87	(24) 535	(37) 721	0 807	862
Other LT liabilities Total LT liabilities	169 235	177 228	182 226	187 226	193 228	Net profit	67	333	721	007	002
Total Li liabilities	235 869		1,048	1,048	1,090	Koy ratios					
		1,125				Key ratios	0000	2024	20055	20005	00075
Registered capital	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	FY: Dec (Bt mn)	2023	2024	2025E	2026E	2027E
Paid-up capital	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	Growth YoY		=			
Share premium	1,007	1,007	1,007	1,007	1,007	Revenue	3.9%	5.6%	9.0%	6.8%	6.2%
Retained earnings	265	576	612	820	997	EBITDA	-6.7%	147.8%	34.4%	4.9%	5.9%
Others	(44)	(64)	(64)	(64)	(64)	Net profit	-20.2%	512.8%	34.6%	12.0%	6.8%
Minority interests	224	211	186	174	165	Core profit	1.5%	312.3%	35.4%	6.5%	6.8%
Shares' equity	2,452	2,731	2,741	2,938	3,105	Profitability ratio	0.00/	10.70/	00.00/	04.50/	04.00/
Cook flow statement						Gross profit margin	8.6%	18.7%	22.0%	21.5%	21.6%
Cash flow statement						EBITDA margin	5.8%	13.6%	16.8%	16.5%	16.5%
FY: Dec (Bt mn)	2023	2024	2025E	2026E	2027E	Core profit margin	2.7%	10.4%	13.0%	12.9%	13.0%
Net profit	87	535	721	807	862	Net profit margin	1.7%	10.0%	12.3%	12.9%	13.0%
Depreciation	173	156	150	171	170	ROA	2.7%	14.9%	18.9%	20.8%	21.1%
Chg in working capital	127	60	(47)	(66)	(44)	ROE	4.0%	22.6%	28.4%	30.3%	30.2%
Others	13	(11)	5	5	5	Stability					
CF from operations	401	741	829	917	994	D/E (x)	0.06	0.08	0.07	0.06	0.05
Capital expenditure	2	121	(292)	(75)	(80)	Net D/E (x)	Net cash	Net cash	Net cash	Net cash	Net cash
Lithere		(42)	0	(200)	(90)	Interest coverage ratio	12.4 2.83	40.1	52.2	57.6	67.6
Others	(219)		(000)	(075)		Current ratio (x)	2 83	2.69	2.68	3.04	3.25
CF from investing	(217)	79	(292)	(275)	(80)						
CF from investing Free cash flow	(217) 183	79 820	536	642	914	Quick ratio (x)	2.11	2.14	2.08	2.39	2.59
CF from investing Free cash flow Net borrowings	(217) 183 87	79 820 76	536 (41)	642 (7)	914 (4)	Quick ratio (x) Per share (Bt)	2.11	2.14	2.08	2.39	
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised	(217) 183 87 0	79 820 76 0	536 (41) 0	642 (7) 0	914 (4) 0	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS	2.11	2.14 0.54	2.08 0.72	2.39 0.81	0.86
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid	(217) 183 87 0 (40)	79 820 76 0 (215)	536 (41) 0 (685)	642 (7) 0 (598)	914 (4) 0 (686)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS	2.11 0.09 0.14	2.14 0.54 0.56	2.08 0.72 0.76	2.39 0.81 0.81	0.86 0.86
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid Others	(217) 183 87 0 (40) (9)	79 820 76 0 (215) (21)	536 (41) 0 (685) (26)	642 (7) 0 (598) (12)	914 (4) 0 (686) (9)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS Book value	2.11 0.09 0.14 2.23	2.14 0.54 0.56 2.52	2.08 0.72 0.76 2.55	2.39 0.81 0.81 2.76	0.86 0.86 2.9 ²
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid Others CF from financing	(217) 183 87 0 (40) (9) 38	79 820 76 0 (215) (21) (159)	536 (41) 0 (685) (26) (752)	(7) 0 (598) (12) (617)	914 (4) 0 (686) (9) (699)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS Book value Dividend	2.11 0.09 0.14	2.14 0.54 0.56	2.08 0.72 0.76	2.39 0.81 0.81	0.86 0.86 2.9 ²
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid Others	(217) 183 87 0 (40) (9)	79 820 76 0 (215) (21)	536 (41) 0 (685) (26)	642 (7) 0 (598) (12)	914 (4) 0 (686) (9)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS Book value Dividend Valuation (x)	2.11 0.09 0.14 2.23 0.07	2.14 0.54 0.56 2.52 0.54	2.08 0.72 0.76 2.55 0.60	2.39 0.81 0.81 2.76 0.69	0.86 0.86 2.94 0.73
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid Others CF from financing	(217) 183 87 0 (40) (9) 38	79 820 76 0 (215) (21) (159)	536 (41) 0 (685) (26) (752)	(7) 0 (598) (12) (617)	914 (4) 0 (686) (9) (699)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS Book value Dividend Valuation (x) PER	2.11 0.09 0.14 2.23 0.07	2.14 0.54 0.56 2.52 0.54	2.08 0.72 0.76 2.55 0.60	2.39 0.81 0.81 2.76 0.69	0.86 0.86 2.94 0.73
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid Others CF from financing	(217) 183 87 0 (40) (9) 38	79 820 76 0 (215) (21) (159)	536 (41) 0 (685) (26) (752)	(7) 0 (598) (12) (617)	914 (4) 0 (686) (9) (699)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS Book value Dividend Valuation (x) PER Core PER	2.11 0.09 0.14 2.23 0.07 66.96 43.10	2.14 0.54 0.56 2.52 0.54 10.93 10.45	2.08 0.72 0.76 2.55 0.60 8.12 7.72	2.39 0.81 0.81 2.76 0.69 7.25 7.25	0.86 0.86 2.94 0.73 6.79
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid Others CF from financing	(217) 183 87 0 (40) (9) 38	79 820 76 0 (215) (21) (159)	536 (41) 0 (685) (26) (752)	(7) 0 (598) (12) (617)	914 (4) 0 (686) (9) (699)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS Book value Dividend Valuation (x) PER Core PER P/BV	2.11 0.09 0.14 2.23 0.07 66.96 43.10 2.63	2.14 0.54 0.56 2.52 0.54 10.93 10.45 2.32	2.08 0.72 0.76 2.55 0.60 8.12 7.72 2.29	2.39 0.81 0.81 2.76 0.69 7.25 7.25 2.12	0.86 0.86 2.94 0.73 6.79 6.79
CF from investing Free cash flow Net borrowings Equity capital raised Dividends paid Others CF from financing	(217) 183 87 0 (40) (9) 38	79 820 76 0 (215) (21) (159)	536 (41) 0 (685) (26) (752)	(7) 0 (598) (12) (617)	914 (4) 0 (686) (9) (699)	Quick ratio (x) Per share (Bt) Reported EPS Core EPS Book value Dividend Valuation (x) PER Core PER	2.11 0.09 0.14 2.23 0.07 66.96 43.10	2.14 0.54 0.56 2.52 0.54 10.93 10.45	2.08 0.72 0.76 2.55 0.60 8.12 7.72	2.39 0.81 0.81 2.76 0.69 7.25 7.25	2.59 0.86 0.86 2.94 0.73 6.79 6.79 1.99 4.50









Corporate governance report of Thai listed companies 2024

CG rating by the Thai Institute of Directors Association (Thai IOD)

	• • •		
Score	Symbol	Description	ความหมาย
90-100		Excellent	ดีเลิศ
80-89		Very Good	ดีมาก
70-79		Good	ดี
60-69	$\triangle \triangle$	Satisfactory	ดีพอใช้
50-59	\triangle	Pass	ผ่าน
< 50	No logo given	n.a.	n.a.

สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ผลสำรวจการกำกับดูแลกิจการบริษัทจดทะเบียนที่แสดงไว้นี้ เป็นผลที่ได้จากการสำรวจและประเมินข้อมูลที่บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ("บริษัทจดทะเบียน") เปิดเผยต่อสาธารณะ และเป็นข้อมูลที่ผู้ลงทุนทั่วไปสามารถเข้าถึงได้ ผล สำรวจดังกล่าวจึงเป็นการนำเสนอข้อมูลในมุมมองของบุคคลภายนอกต่อมาตรฐานการกำกับคูแลกิจการของบริษัทจดทะเบียน โคยไม่ได้เป็นการ ประเมินผลการปฏิบัติงานหรือการคำเนินกิจการของบริษัทจดทะเบียน อีกทั้งมิได้ใช้ข้อมูลภายในของบริษัทจดทะเบียนในการประเมิน ดังนั้น ผล สำรวจที่แสดงนี้จึงไม่ได้เป็นการรับรองถึงผลการปฏิบัติงานหรือการดำเนินการของบริษัทจดทะเบียน และไม่ถือเป็นการให้คำแนะนำในการลงทุนใน หลักทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียนหรือคำแนะนำใดๆ ผู้ใช้ข้อมูลจึงควรใช้วิจารณญาณของฅนเองในการวิเคราะห์และฅัดสินใจในการใช้ข้อมูลใด ๆ ที่ ้เกี่ยวกับบริษัทจดทะเบียนที่แสดงในผลสำรวจนี้

ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ คาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) มิได้ยืนยันหรือรับรองถึงความครบถ้วนและถูกต้องของผลสำรวจดังกล่าว

DAOL SEC: ความหมายของคำแนะนำ

"ซื้อ" เนื่องจากราคาปัจจุบัน ต่ำกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน โดยคาดหวังผลตอบแทนขั้นต่ำ 10% (ไม่รวมเงินปันผล)

เนื่องจากราคาปัจจุบัน ต่ำกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน โดยคาดหวังผลตอบแทนระหว่าง 0% - 10% (ไม่รวมเงินปันผล) "ถือ"

เนื่องจากราคาปัจจุบัน สูงกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน (ไม่รวมเงินปันผล) "ህገ٤յ"

หมายเหตุ ผลตอบแทนที่คาดหวังอาจเปลี่ยนแปลงตามความเสี่ยงของตลาดที่เพิ่มขึ้น หรือลดลงในขณะนั้น

IOD disclaimer

The Corporate Governance Report (CGR) of Thai listed Companies is based on a survey and assessment of information that companies listed on the Stock Exchange of Thailand and the Market for Alternative Investment ("listed companies") disclose to the public. The CGR is a presentation of information from the perspective of outsiders on the standards of corporate governance of listed companies. It is not any assessment of the actual practices of the listed companies, and the CGR does not use any nonpublic information. The CGR is not therefore an endorsement of the practices of the listed companies. It is not a recommendation for investment in any securities of any listed companies or any recommendation whatsoever. Investors should exercise their own judgment to analyze and consider any information relating to the listed companies presented in this CGR report. No representation or warranty is made by the Institute of Directors or any of its personnel as to the completeness or accuracy of the CGR report or the information used.

DAOL SEC's stock rating definition

The stock presents a good buying opportunity as it appears undervalued and/or will appreciate in the medium term. BUY A return of the stock, excluding dividend, is expected to exceed 10%.

HOLD The stock lacks a catalyst in the medium to long term, and there is uncertainty regarding earnings growth. A return of the stock is expected to be between 0% and 10%.

SELL The stock appears overvalued and/or will perform poorly in the medium to long term, while there is major challenge at a company.

Notes: The expected returns may be subject to change at any time without notice.











ESG rating (ESG: Environmental, Social, and Governance)

DAOL SEC มีการจัดทำ ESG Rating (ESG: Environment, Social, Governance) เพื่อบ่งบอกว่าบริษัทมีการกำกับดูแลกิจการและมีความ ้รับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและสังคมระดับใด โดยทาง DAOL SEC ให้ความใส่ใจกับการลงทุนในบริษัทที่มีการพัฒนาที่ยั่งยืน จึงได้จัดทำเกณฑ์ใน ีการให้คะแนน ESG สำหรับหุ้นที่เรา Cover อยู่ สำหรับหลักเกณฑ์ในการประเมินคะแนน ESG ของ DAOL SEC ทำการพิจารณาจาก 3 ด้าน ดังนี้

- 🗖 **การจัดการด้านสิ่งแวดล้อม (Environment)** หมายถึง การที่บริษัทมีนโยบายและกระบวนการทำงานในองค์กรเพื่อจัดการสิ่งแวดล้อมอย่าง ซิดเจนและใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงมีการฟื้นฟสภาพแวดล้อมทางธรรมชาติที่ได้รับผลกระกบจากการดำเนินธรกิจ ซึ่งเราใช้ เกณฑ์ด้านรายได้ของบริษัทว่าบริษัทนั้นๆ มีสัดส่วนรายได้ที่ส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมเท่าไหร่
- 🗖 **การจัดการด้านสังคม (Social)** การที่บริษัทมีนโยบายการบริหารทรัพยากรบุคคลอย่างเป็นธรรมและเท่าเทียม มีการส่งเสริมและพัฒนา พนักงานอย่างต่อเนื่องและมีคุณภาพ รวมถึงสนับสนุนคู่ค้าให้มีการปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเหมาะสม และเปิดโอกาสให้ชุมชนที่บริษัทมีความ เกี่ยวข้องให้เติบโตอย่างยั่งยืน ซึ่งเราใช้เกณฑ์คะแนนจาก Bloomberg โดยการสำรวจรายงานต่างๆ ที่ไม่ใช่งบการเงิน ข่าวสารต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับ บบริษัท และกิจกรรมทาง NGO
- 🗖 **บรรษัทภิบาล (Governance)** การที่บริษัทมีการกำกับดูแลกิจการที่ดี ดำเนินงานอย่างโปร่งใส มีแนวทางการบริหารความเสี่ยงที่ชัดเจน ้ต่อต้านทุจริตและคอร์รัปชั่น ตลอดจนดูแลผู้มีส่วนได้เสีย ซึ่งรวมถึงการจ่ายภาษีให้แก่ภาครัฐอย่างโปร่งใส ซึ่งเราใช้เกณฑ์พิจารณาจาก CG rating ของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ESG Rating ที่ DAOL SEC ประเมินมี 5 ระดับ ได้แก่

Very Good (4) Excellent (5) Good (3) Satisfactory (2) Pass (1)

สำหรับบริษัทที่มีข้อมูลไม่เพียงพอในการประเมินจะได้ rating เป็น n.a.

ESG rating (ESG: Environmental, Social, and Governance)

DAOL SEC believes environmental, social and governance (ESG) practices will help determine the sustainability and future financial performance of companies. We thus incorporate ESG into our valuation model.

- ☐ Environmental criteria consider how the company safeguards the environment and conserves natural resources. DAOL SECURITIES (THAILAND) calculates how much revenue derives from a business operation that can be harmful to the environment.
- 🔾 Social criteria examine how it manages relationships with employees, suppliers, customers, and the communities where it operates. It also consists of employee welfare. DAOL SECURITIES (THAILAND) analyzes the company's non-financial statement reports (news and announcements), including NGO-related activities, retrieved from Bloomberg.
- Governance ensures a company uses accurate and transparent accounting method, internal controls, risk assessments, shareholder rights, and anti-corruption policies. DAOL SECURITIES (THAILAND) relates the IOD's CG rating system.

DAOL SECURITIES (THAILAND)'S ESG Scale of Ratings

Excellent (5) Very Good (4) Good (3) Satisfactory (2) Pass (1)

DAOL SECURITIES (THAILAND) assigns an "n.a." to notify an insufficient information.

Disclaimer: บทวิเคราะห์ฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยบริษัทหลักทรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) มีวัตถุประสงค์เพื่อนำเสนอและเผยแพร่บทวิเคราะห์ให้เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจของนักลงทุนทั่วไป โดยจัดทำ ขึ้นบนพื้นฐานของข้อมูลที่ได้เปิดเผยต่อสาธารณชนอันเชื่อถือได้ และมิได้มีเจตนาเชิญชวนหรือชี้นำให้ซื้อหรือขายหลักทรัพย์แต่อย่างใด ดังนั้น บริษัทหลักทรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) จะไม่รับผิดชอบต่อ ความเสียหายใดๆ ที่เกิดขึ้นจากการใช้บทวิเคราะห์อบับนี้ทั้งทางตรงและทางอ้อม และขอให้นักลงทุนใช้คุลพินิจพิจารณาอย่างรอบคอบก่อนการตัดสินใจลงทุน







