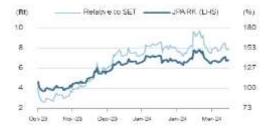
DAOLSEC

18 March 2024

Sector: Services

Bloomberg ticker			JPAI	RK TB		
Recommendation		BUY				
Current price		Bt6.80				
Target price				Bt7.50		
Upside/Downside				+10%		
·						
EPS revision				n.a.		
Bloomberg target price Bloomberg consensus				n.a. n.a.		
Stock data						
Stock price 1-year high	/low		Bt8.2	0 / Bt3.72		
Market cap. (Bt mn)				2,720		
Shares outstanding (mn	1)			400		
Avg. daily turnover (Bt r	mn)			54		
Free float				27%		
CG rating				-		
ESG rating				-		
Financial & valuation	highlights					
FY: Dec (Bt mn)	2022A	2023A	2024E	2025E		
Revenue	452	574	709	837		
EBITDA	157	183	243	287		
Net profit	55	63	104	128		
EPS (Bt)	0.27	0.21	0.26	0.32		
Growth Core EPS (Bt)	-102.5% 0.22	-22.2% 0.27	24.4% 0.26	22.8% 0.32		
Growth	-102.0%	20.5%	-2.0%	22.8%		
DPS (Bt)	0.00	0.25	0.08	0.10		
Div. yield	0.0%	3.7%	1.2%	1.4%		
PER (x)	25.2	32.4	26.0	21.2		
Core PER (x)	30.7	25.5	26.0	21.2		
EV/EBITDA (x)	17.3	12.4	10.2	10.0		
PBV (x)	8.7	3.4	4.1	3.0		
Bloomberg consensu	s					
Net profit	55	63	-	-		
EPS (Bt)	0.27	0.21	-	-		



Absolute	-12.8%	6.3%	-	-
Relative to SET	-12.7%	6.6%	-	-
Major shareholders			Н	olding
1. Mr. Santipol Jenwattan	7	0.89%		
2. Mrs. Sirida Tanavisarut		2.50%		

1M

3M

12M

Analyst: Poonpat Chaikumhan, CFA (Reg. no. 038730)

Price performance

3. Thai NVDR Co., Ltd.

Jenkongklai

Ticket to ride

2024E ที่ 29X หรือเทียบเท่า PEG 1X (อิงอัตราการเติบโต 2023-25E) JPARK เป็นผู้นำธุรกิจบริหาร พื้นที่จอดรถ (parking management) ในไทย ซึ่งมีประสบการณ์มากว่า 20 ปี เราชอบหุ้น JPARK จาก 1) แนวใน้มประชากรในตัวเมืองและปริมาณรถที่เพิ่มขึ้นต่อเนื่องเป็นปัจจัยบวกต่อความต้องการพื้นที่ ็จอดรถ, 2)การขยายตัวของระบบขนส่งมวลชน (BTS/MRT) ช่วยเพิ่มความต้องการพื้นที่จอดแล้วจรเพื่อ เชื่อมต่อผู้คนเข้าสู่ระบบ, 3) แนวโน้มการให้ผู้เชี่ยวขาญมาบริหารที่จอดรถหรือสร้างที่จอดรถให้เช่าของ หน่วยงานราชการหรือโรงพยาบาลรัฐเพิ่มสูงขึ้น ทั้งในกรุงเทพฯและต่างจังหวัด, และ 4) ธุรกิจยังเป็น blue ocean มีคู่แข่งน้อยรายเนื่องจากเป็นธุรกิจใหม่ที่ต้องใช้เวลาสำหรับผู้เล่นรายใหม่ เราประเมินกำไรปกติเติบโตเด่นเฉลี่ย +28% CAGR2023-25E หนุนโดยจำนวนช่องจอดที่เพิ่มขึ้นจาก 3.0 หมื่นช่องจอดในปี 2023 เป็น 5.0 หมื่นช่องจอดในปี 2025E (in line กับเป้าของบริษัท) โดยปัจจุบัน มี secured parking slots แล้วราว 60% และมี upside จากโอกาสการเปลี่ยนงานจากปรึกษาฯหลัง เสร็จงาน (CIPS) เป็นรับบริหาร (PMS) โดยปัจจุบันรับปรึกษาโครงการกว่า 1.3 หมื่นช่องจอด รวมถึง ัสถานที่จอดแล้วจรในอนาคตตามแผนงานของรัฐอีกกว่า 1.4 หมื่นช่องจอด เป็น potential projects ซึ่ง ยังไม่รวมพื้นที่ส่วนอื่นๆของภาครัฐและเอกชนที่ต้องการมืออาชีพเข้ามาบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ ราคาหุ้น outperform SET +57% ตั้งแต่เข้าเทรด แต่ underperform -13% ในช่วง 1 เดือนที่ผ่านมา หลังผลประกอบการ 4Q23 ไม่โดดเด่น อย่างไรก็ตามเราเชื่อว่าราคาหุ้นจะกลับมา outperform ตลาด ได้ใหม่จากแนวโน้มกำไรที่ยังโตต่อเนื่อง จากการ COD โครงการที่จอดรถใหญ่ที่จะมีขึ้นในปี 2024E-

เราเริ่มต้นจัดทำบทวิเคราะห์ JPARK ด้วยคำแนะนำ "ซื้อ" และราคาเป้าหมายที่ 7.50 บาท อิง PER

Event: Initial Coverage

ตั้งเป้าเติบโตโดดเด่น บริษัทตั้งเป้ามีจำนวนช่องจอดรถให้บริการ/ 🗆 ขยายช่องจอดเชิงรุก บริหาร เติบโดเด่นในปี 2024E-25E ที่ 4.0 และ 5.0 หมื่นช่องจอด +30% CAGR 2023-25E (จากปี 2023 ที่ราว 2.9 หมื่นช่องจอด) โดยปัจจุบันมีงานโครงการใหญ่ที่อยู่ระหว่างดำเนินงานรวมราว 4.4 พัน ช่องจอด ทยอย COD ในปี 2024E-25E หรือคิดเป็น secured parking lot ที่ระดับ 60% จากเป้า โดยรวมในปี 2025E ในขณะเดียวกันมี potential project จากงานที่ปรึกษาฯ ซึ่งมีโอกาสเปลี่ยนเป็น งานบริหารได้ในอนาคตจากงานปรับปรุงระบบจอดรถของอาคารจอดแล้วจรตามสถานีรถไฟฟ้าต่างๆ ซึ่งบริษัทดำเนินงานอยู่รวมกว่า 1.3 หมื่นช่องจอด

25E รวมกว่า 1.8 พันช่องจอด (โรงพยาบาลศิริราชใน 2Q24E และโรงพยาบาลพระนั่งเกล้าใน 3Q24E)

🗖 ความต้องการที่จอดรถเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง จากจำนวนรถยนต์ที่เพิ่มขึ้นและการขยายตัวของ ระบบขนส่งมวลชน (BTS/BRT) อิงข้อมูลจาก World Bank ในปี 2022 ประเทศไทยมีสัดส่วน ประชากรในเขตพื้นที่เมืองต่อประชากรทั้งหมดเท่ากับ 53% (จากระดับ 30% ในปี 2001) ควบคู่กับ ปริมาณรถยนต์นั่งส่วนบุคคลฯ ที่เพิ่มขึ้นต่อเนื่องด้วยอัตรา +4% CAGR 2013-23 เหล่านี้เป็นปัจ^{*}จัย บวกที่ทำให้ธุรกิจให้บริการพื้นที่จอดมีแนวโน้มเติบโตขึ้น โดยที่ผ่านมาทาง JPARK สามารถขยาย จำนวนท่องจอดรถได้ในคัตรา +14% CAGR 2020-23

ประเมินกำไรเติบโตดีจากการขยายช่องจอดรถและบริการเพิ่มเติม เราประเมินกำไร ปกติปี 2024E-25E ที่ 104 ล้านบาท และ 129 ล้านบาท ตามลำดับ +28% CAGR2023-25E หนุนโดยจำนวนช่องจอดที่ให้บริการ/บริหารมากขึ้น โดยเราอิงสมมติฐานจำนวนช่องจอดรวม ในปี 2024E-25E ที่ 4.0 และ 5.0 หมื่นช่องจอด ตามลำดับ (ปัจจุบันมี secured parking slots โดยรวม 60% จากเป้าหมายในปี 2025E) ในขณะที่ GPM ในปี 2024E-25E คาดที่ 24% และ 25% จากสัดส่วนงาน PMS ที่มากขึ้นโดยมี GPM ที่ดีกว่า (GPM PS +/- 15% vs GPM PMS +/- 35%) และ SG&A to sales ที่ 6% และ 5% ตามลำดับ ดีขึ้นจาก economy of scales

Valuation/Catalyst/Risk

ประเมินราคาเป้าหมายปี 2024E ที่ 7.50 บาท อิง PER 2024E ที่ 29X Key หรือเทียบเท่า PEG 1X (อิง อัตราการเติบโต 2023-25E) ทั้งนี้ catalyst คือการขยายตัวของชุมชนเมืองและการเพิ่มขึ้นของปริมาณ รถยนต์หนุนความต้องการใช้พื้นที่จอดรถเพิ่มขึ้น



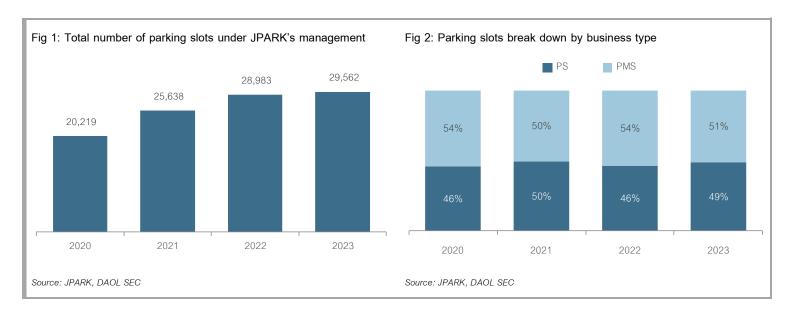


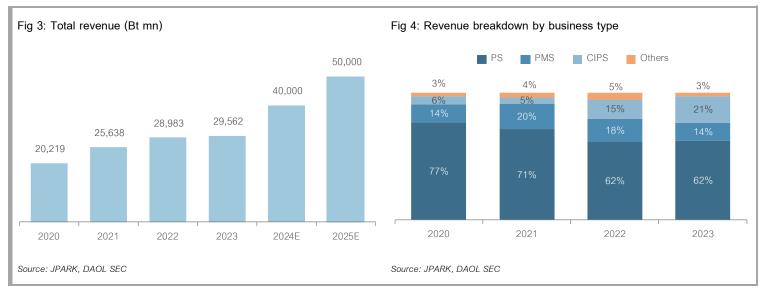


KEY INVESTMENT HIGHLIGHTS

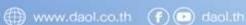
ธุรกิจขยายตัวต่อเนื่องจากความต้องการที่จอดรถที่เพิ่มขึ้น

JPARK หนึ่งในผู้นำธุรกิจบริหารพื้นที่จอดรถ (parking management) ในไทย ซึ่งมีประสบการณ์มากว่า 20 ปี โดยปัจจุบันมี ช่องจอดรถให้บริการรวมกว่า 3.0 หมื่นช่องจอด (+14% CAGR 2020-23) พร้อมกับรายได้ที่เดิบโตต่อเนื่อง +26% CAGR 2020-23 โดยสามารถแบ่งธุรกิจหลักของ JPARK ออกได้เป็น 3 ธุรกิจหลัก คือ 1) ธุรกิจให้บริการที่จอดรถ 2) ธุรกิจรับจ้าง บริหารจัดการพื้นที่จอดรถ และ 3) ธุรกิจให้คำปรึกษาและรับติตตั้งระบบบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ โดยมี revenue contribution ในแต่ละธุรกิจในปี 2023 อยู่ที่ 62%, 14%, และ 21% ตามลำดับ







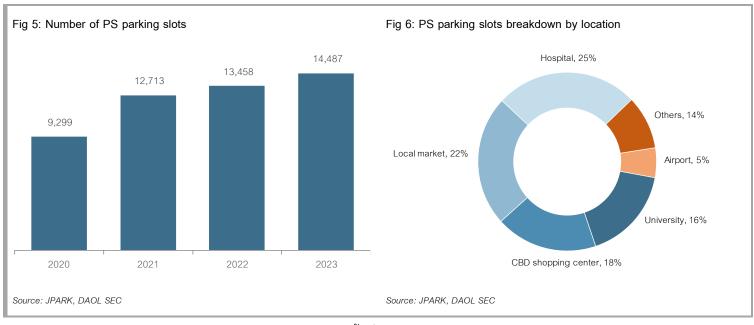






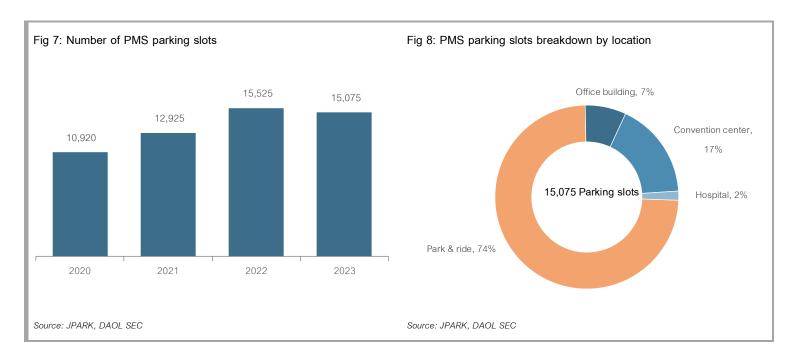
การให้บริการที่จอดรถ (Parking Service Business: PS)

ดำเนินการเป็นผู้ให้บริการที่จอดรถบนพื้นที่ที่บริษัทได้รับสิทธิการเช่าจากเจ้าของพื้นที่ โดยบริษัทเป็นผู้ลงทุน ปรับปรุงพื้นที่และระบบ อุปกรณ์ที่ใช้ในพื้นที่จอดรถ รวมถึงจัดหาบุคลากรและดำเนินการจัดเก็บค่าจอด โดยการจ่ายค่าเช่า พื้นที่ให้กับเจ้าของพื้นที่มีทั้งแบบค่าเช่าคงที่ และค่าเช่าผันแปรต่ามรายรายได้ หรือ ผสม โดยปัจจุบันมีช่องจอดให้บริการราว 1.4 หมื่นช่องจอด (+16% CAGR 2020-23) โดยมีพื้นที่ให้บริการหลักบริเวณโรงพยาบาล ตลาด ศูนย์การค้า และ มหาวิทยาลัย



การรับจ้างบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ (Parking Management Service Business: PMS)

รับจ้างบริหารพื้นที่จอดรถกรณีผู้ว่าจ้างได้มีการลงทุนในอุปกรณ์และรับบในการบริหารที่จอดรถไว้แล้ว โดย JPARK เป็น ้ผู้ดำเนินการจัดเก็บค่าจอดให้ผู้ว่าจ้าง และบริษัทเป็นผู้จัดหาบุคลากรที่จะอำนวยความสะดวกให้แก่ผู้มาใช้บริการ ทั้งนี้ ้บริษัทได้รับค่าตอบแทนเป็นรายเดือนตามที่ได้ตกลงไว้สัญญา (รายได้คงที่) โดยปัจจุบันบริษัทมีช่องจอดรับจ้างบริหารอยู่ ราว 2.3 หมื่นช่องจอด (+28% CAGR 2020-23) โดยพื้นที่บริการหลักอยู่ที่จุดจอดแล้วจร และอาคารสำนักงาน











การให้คำปรึกษาและรับติดตั้งระบบบริหารที่จอดรถ (Consultant and Installation Parking System Business: CIPS)

รับจ้างให้คำปรึกษา ออกแบบ จัดหา และติตตั้งระบบจอดรถตามความต้องการและเงื่อนไขต่างๆของลูกค้า ขอบเขตงาน ครอบคลุมการออกแบบระบบจราจร วางแผน/ออกแบบจุดติดตั้งระบบและอุปกรณ์ควบคุมทางเข้าออก จัดทำรายงาน/ ตรวจสอบรายงานการเงิน วิเคราะห์พฤติกรรมการใช้พื้นที่ วิเคราะห์อัตราค่าจอด/ต้นทุนต่างๆที่เกี่ยวข้อง

Fig 9: Example of CIPS projects





โครงการติดตั้งระบบบริหารจัดการลานจอดรถอัจฉริยะ ณ อาคารจอดรถสถานีแยก คปอ. และสถานีดูคต (สายสีเขียวเหนือ)



พัฒนาแอปพลิเคชันสำหรับให้บริการสมัครและต่ออายุ การใช้บริการจอดรถยนด์รายเดือนแบบออนไลน์



โครงการติดตั้งระบบบริหารจัดการลานจอตรถอัจฉริยะ สถานีคลองบ้านม้า และสถานี รพ่ม. (สายสีสัม)



โครงการติดตั้งระบบจอดรถและปรับปรุงภูมิทัศน์ ณ ลานจอดรถ 10 แห่ง (ลายสีน้ำเงิน)

Source: JPARK, DAOL SEC

โครงการที่อยู่ระหว่างดำเนินการ

โครงการใหญ่ในส่วนของ PS ที่อยู่ระหว่างก่อสร้างปัจจุบันมี 3 โครงการหลักประกอบด้วย 1) โรงพยายบาลศิริราช (ตลาด บางกอกน้อย) จำนวน 230 ช่องจอด เงินลงทุน 16 ล้านบาท คาดสามารถ COD ได้ในช่วง 2Q24E 2) โรงพยาบาลพระนั่ง เกล้า จำนวน 532 ช่องจอด เงินลงทุน 300 ล้านบาท คาดสามารถ COD ได้ในช่วง 3Q24E และ 3) โรงพยาบาลศิริราช (ศูนย์ แพทย์กาญจนา) จำนวน 1,014 ช่องจอด เงินลงทุน 500 ล้านบาท คาดสามารถ COD ได้ในช่วง 4Q25E

Fig 10: Major PS projects under development

สภาพที่	บริเวณโรงพยาบาลศักราช (พลาคบางกอกน้อย)	บริเทตโรงพยาบาลพระพังเกล้า	บริเวณสูนส์แพทส์กาญจนา โรงพยาบาลศิริราช
MITTHE .		ให้รับสัญญาเขาแล้ว และอยู่ระหว่างการลงทุน	
รีกุทกรบระหนัท	ะชาที่แท็เพื่อลงทุนปรับปรุงพ์แท็จองรถ และ อุปกรณีเกิดารที่ขอดรถ	เข้าพื้นที่เพื่อละทุนก่อสร้างอาการจะหรถ และ คุมกรณ์เกิดราหิรอพาก ในรูปลบม Bodd Operate Transfer (BOT)	เข่าพื้นที่เพื่อลงทุนก่อสร้างอาคารจองรถ และ อุปกรณ์เกิพารที่จอพรถ โลรูปแบบ Build Trumfer Operate (BTO)
ระยะเวลาเล่า	3 0	30 ਹੈ	30 Ū
gelessumyvimeisely	สาเชาลงที่	ต่าเขาคงที่	संस्थानम
รูปแบบรายได้	ต่าบริการที่จฤตรถ และสำสราตินที่เรื่องกาณีขย์	ท่านรัการที่จอพรถ และค่าเขาพื้นที่เชิดพาณิชย์ (2,000 ครม.)	ผ่าบริการที่ขอแรก และค่าเข่าพื้นที่เชิงพาณีขย์ (4,036 ตรม.)
ช่องอดรายหลั	230 Yarson	532 tërrex	1,014 tlaznew
เรียดอยุนโดยประสาณ	16 สำเนาท	300 ล้านมาท	500 สำหมาท
enemistá cop	ภายในใหรมาส 2/2567	ภายในใหรบาท 3/2567	ภายในใครมาล 40568
แพล่งที่มาของเงินทุน	เริ่มทุนหมุนเรียนกายในกิจการ	เริ่มผู้ขึ้นสถานันการเงิน 130 ตำแบาต เงินชากการระสมคุณ IPO 170 ตำแบาต	เล้นผู้ขึ้นสถานันการเลิน 200 ล้านบาท เลินจากการระดบทุน IPO 200 ล้านบาท

Source: JPARK, DAOL SEC





Fig 11: Bangkoknoi (Sirirach Hospital) project

Bangkoknoi market (Sirirach Hospital area Project)





Investment: 16MB

Status: Under construction (delayed)

Commercial operation start:

- May 2024 for 230 parking slots.
- June 2024 for 200 M² of commercial area.

Source: JPARK, DAOL SEC

Fig 12: Kanjanasuk Carpark Building (Phranangklao Hospital) project



Investment: 300MB

Status: Under construction

Target to complete: June 2024

Commercial operation start:

- July 2024 for 532 parking slots.
- August 2024 for 2,000 M2 of commercial area.
- PBT for project is approx. 14% for the first few years.





Source: JPARK, DAOL SEC







ในขณะที่งาน CIPS มีโครงการหลักได้แก่ โครงการปรับปรุงระบบจอดรถอาคารจอดแล้วจรรถไฟฟ้าสายสีน้ำเงิน สายสีม่วง และสายสีเขียวใต้ และโครงการติดตั้งระบบอำนวยความสะดวกภายในอาคาร มูลค่ารวมราว 144 ล้านบาท คาดแล้วเสร็จใน ปี 2024E ทั้งนี้จาก track record งานใน CIPS หลังเสร็จสิ้นมักจะเปลี่ยนไปเป็นงาน PMS ให้ JPARK บริหารจัดการช่องจอด

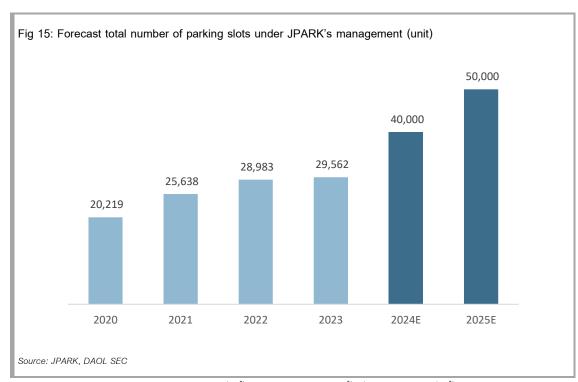




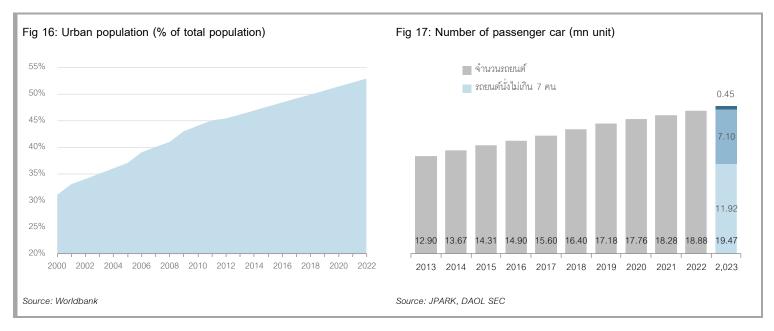


ภาวะอุตสาหกรรมเอื้อต่อการขยายธุรกิจ บริษัทตั้งเป้าเพิ่มช่องจอดรถอีกมากในปี 2024E-25E

ปัจจุบันบริษัทมีช่องจอดในส่วนของ PS และ PMS รวมราว 3.0 หมื่นช่องจอด (+14% CAGR 2020-23) และมีเป้าหมายที่จะ เพิ่มช่วงจอดรวมในปี 2024E-25E ที่ 4.0 และ 5.0 หมื่นช่องจอดตามลำดับ คิดเป็นอัตราการเติบโตที่ +30% CAGR 2023-25E



โอกาสในการขยายธุรกิจได้ปัจจัยบวกจากการเพิ่มขึ้นของประชากรในเขตพื้นที่เมืองและการเพิ่มขึ้นของปริมาณรถยนต์ โดย การเพิ่มขึ้นของประชากรในเมืองอิงข้อมูลจาก World Bank ที่ผ่านมาประเทศไทยมีการเติบโตของประชากรในเมืองอย่าง ้ ต่อเนื่อง และเติบโตอย่างรวดเร็วตั้งแต่ปี้ 2001 เป็นต้นมา โดยในปี 2022 ประเทศไทยมีสัดส่วนประชากรในเขตพื้นที่เมืองต่อ ประชากรทั้งหมดเท่ากับ 53% (จากระดับ 30% ในปี 2001) นอกจากนี้ปริมาณรถยนต์ที่เพิ่มขึ้น โดยเฉพาะในส่วนของรถยนต์ ้นั่งส่วนบุคคลไม่เกิน 7 คน รถยนต์นั่งส่วนบุคคลเกิน 7 คน และรถยนต์บรรทุกส่วนบุคคล ยังคงเพิ่มขึ้นต่อเนื่องด้วยอัตรา +4% CAGR 2013-23 (กรมขนส่งทางบก) เหล่านี้เป็นปัจจัยบวกที่ทำให้ธุรกิจให้บริการพื้นที่จอดมีแนวโน้มเติบโตขึ้น







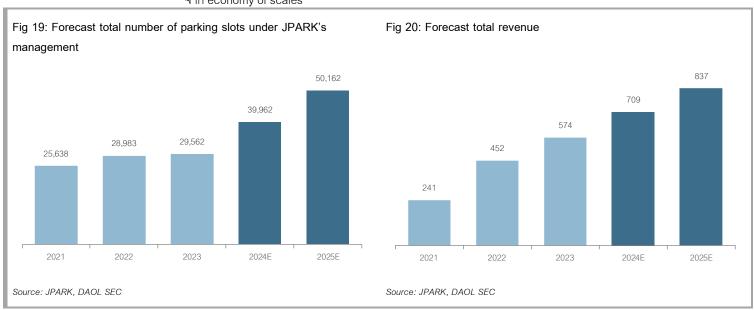


นอกจากนี้การขยายโครงสร้างพื้นฐานทางระบบคมนาคมยังช่วยเพิ่มความต้องการพื้นที่จอดแล้วจรเป็นโอกาสการเติบโต ของธุรกิจให้คำปรึกษาและรับติดตั้งอุปกรณ์และระบบที่จอดรถ (CIPS) รวมทั้งยังสามารถต่อยอดไปยังธุรกิจการรับจ้าง บริหารพื้นที่จอดรถ (PMS) ภายหลังที่การติดตั้งแล้วเสร็จ สำหรับการลงทุนในปี 2022 - ปี 2028 ภาครัฐมีแผนเร่งการลงทุน ส่วนต่อขยายเส้นทางเดิม และส่วนต่อขยายกับรถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบิน (ดอนเมือง-สุวรรณภูมิ-อู่ตะเภา) ตามแผน ลงทุนโครงการขนาดใหญ่ (Mega project) อีกทั้งเตรียมเปิดเส้นทางรถไฟฟ้าใหม่ ซึ่งจะทำให้มีเส้นทางการเดินรถรวม 14 เส้นทาง ระยะทาง 554 กม.

Fig 18: Potential projects Project No.parking slots ื้อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้ามหานคร สายสีส้ม ณ สถานีคลองบ้านม้า 1.200 คาคารจกดรถ โครงการรถไฟฟ้ามหานคร สายสีเหลือง ณ สถานีศรีเอี่ยม 3,000 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้ามหานคร สายสีม่วง ณ สถานีบางประกอก 572 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้ามหานคร สายสีม่วง ณ สถานีราษฎร์บูรณะ 1,370 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้าชานเมือง สายสีแดง ณ สถานีรังสิต 4,000 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้าชานเมือง สายสีแดง ณ สถานีกาญจนาภิเษก 500 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้าชานเมือง สายสีแดง ณ สถานีตลิ่งชัน 500 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้าเชื่อมท่าอากาศยาน ณ สถานีลาดกระบัง 500 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้าเชื่อมท่าอากาศยาน ณ สถานีบ้านทับซ้าง 50 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้ามหานคร สายสีชมพู ณ สถานีวัชรพล 1,000 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้ามหานคร สายสีชมพู ณ สถานีแคราย 50 อาคารจอดรถ โครงการรถไฟฟ้าขนส่งมวลชนกรุงเทพ สายสีเขียวเข้ม ณ สถานีตลาดพลู 150 คาคารจคดรถ โครงการรถไฟฟ้ามหานคร สายสีน้ำเงิน ณ สถานีขางหว้า 500 Source: JPARK, DAOL SEC

ประเมินผลประกอบการอยู่ในขาขึ้น จากจำนวนช่องจอดที่เข้ามาเพิ่มเติมในอนาคต

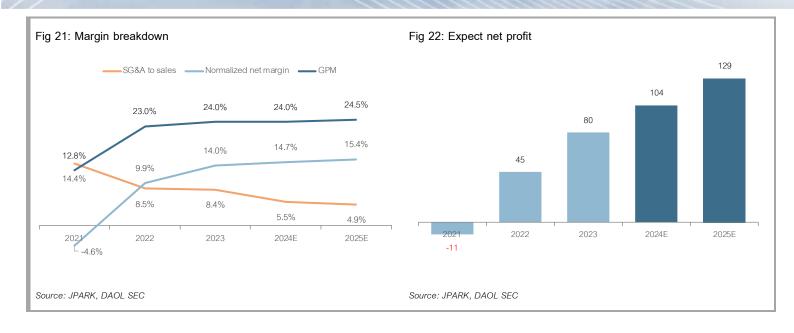
เราประเมินกำไรปกติปี 2024E-25E ที่ 104 ล้านบาท และ 129 ล้านบาท ตามลำดับ +28% CAGR2023-25E หนุนโดย ี จำนวนช่องจอดที่ให้บริการ/บริหารมากขึ้น โดยเราอิงสมมติฐานจำนวนช่องจอดรวมในปี 2024E-25E ที่ 4.0 และ 5.0 หมื่น ช่องจอด ตามลำดับ (ปัจจุบันมี secured parking slots โดยรวม 60% จากเป้าหมายในปี 2025E) ในขณะที่ GPM ในปี 2024E-25E คาดที่ 24% และ 25% จากสัดส่วนงาน PMS ที่มากขึ้นโดยมี GPM ที่ดีกว่า (GPM PS +/- 15% vs GPM PMS +/- 35%) และ SG&A ประเมินที่ 39 ล้านบาท และ 41 ล้านบาท หรือเป็น SG&A to sales ที่ 6% และ 5% ตามลำดับ ดีขึ้น จาก economy of scales











ประเมินราคาเป้าหมายที่ 7.50 บาท

ประเมินราคาเป้าหมายปี 2024E ที่ 7.50 บาท อิง PER 2024E ที่ 29X Key หรือเทียบเท่า PEG 1X (อิงอัตราการเติบโต 2023-25E) ประเมินตลาดมีโอกาสให้ premium จากแนวโน้มธุรกิจเติบโตแข็งแกร่ง โดยมี potential projects อีกมากโดยเฉพาะใน ส่วนของ PMS ทั้งในส่วนของภาครัฐและเอกชนที่ต้องการมืออาชีพเข้ามาบริหารจัดการ นอกจากนี้ยังเป็นธุรกิจที่รับเงินสด และรายได้มีความมั่นคง มีลักษณะเป็น recurring income ในส่วนของ PMS จากสัญญาระยะยาว และในส่วนของ PS มี ลักษณะกึ่ง recurring income โดยประเมินส่วนใหญ่ที่ใช้ช่องจอดมักเป็นลูกค้าประจำ และด้วยประสบการณ์ในธุรกิจกว่า 20 ปี ทำให้การประเมิน location และสภาพตลาดเพื่อลงทุนมีความน่าเชื่อถือลดความเสี่ยงในการลงทุน การได้ช่องจอดรถ มาบริการ/บริหารเพิ่มเติมจะหนุนการเติบโตในอนาคตุ ทั้งนี้ catalyst คือการขยายตัวของชุมชนเมืองและการเพิ่มขึ้นของ ปริมาณรถยนต์หนุนความต้องการใช้พื้นที่จอดรถเพิ่มขึ้น

Гочесов	~+ FD0	PER multiplier (X)								
Foreca	SLEPS	23	25	27	29	31	33	35		
-20%	0.21	4.74	5.16	5.58	6.00	6.42	6.83	7.25		
-15%	0.22	5.04	5.48	5.93	6.37	6.82	7.26	7.70		
-10%	0.24	5.34	5.81	6.28	6.75	7.22	7.69	8.16		
-5%	0.25	5.63	6.13	6.63	7.12	7.62	8.12	8.61		
Based	0.26	5.93	6.45	6.97	7.50	8.02	8.54	9.06		
5%	0.27	6.23	6.77	7.32	7.87	8.42	8.97	9.52		
10%	0.29	6.52	7.10	7.67	8.25	8.82	9.40	9.97		
15%	0.30	6.82	7.42	8.02	8.62	9.22	9.82	10.42		
20%	0.31	7.12	7.74	8.37	9.00	9.62	10.25	10.88		





INITIATING COVERAGE



(Bt mn) Sales Cost of sales Gross profit SG&A	4Q22 119 (89)	1Q23 112	2Q23 142	3Q23 170	4Q23 150	×					
Cost of sales Gross profit SG&A			142	170	150	×					
Gross profit SG&A	(89)	(0.5)			130	n					
SG&A		(85)	(114)	(131)	(114)	34.5					
	30	26	28	39	37	29.6				4	
	(10)	(11)	(9)	(9)	(18)	24.8		~~~	mand.	\\\\\	+2SD
EBITDA	39	37	46	54	46	20.0	ممم				
Finance costs	(2)	(2)	(1)	(1)	(1)	15.1					+1SD
Core profit	13	11	20	28	21	94 4					Avg.
Net profit	13	11	17	22	13	10.3					-1SD
EPS	0.07	0.05	0.06	0.08	0.18	5.4					-2SD
Gross margin	25.2%	23.6%	20.0%	22.9%	24.4%	0.6					
EBITDA margin	33.1%	33.6%	32.1%	32.0%	30.7%	Oct-23	De	ec-23	F	eb-24	
Net profit margin	11.2%	9.4%	12.2%	13.1%	8.7%			50-20		00-24	
Balance sheet						Income statement					
FY: Dec (Bt mn)	2021	2022	2023	2024E	2025E	FY: Dec (Bt mn)	2021	2022	2023	2024E	2025E
Cash & deposits	13	23	438	247	50	Sales	241	452	574	709	837
Accounts receivable	27	55	36	45	53	Cost of sales	(210)	(340)	(444)	(539)	(631)
Inventories	0	0	0	0	0	Gross profit	31	112	130	170	205
Other current assets	9	52	32	32	32	SG&A	(35)	(39)	(48)	(39)	(41)
Total cur. assets	49	130	506	323	134	EBITDA	77	157	183	243	287
Investments	0	0	0	0	0	Depre. & amortization	79	81	98	107	118
Fixed assets	42	49	110	384	853	Equity income	0	1	2	3	4
Other assets	183	168	179	179	179	Other income	2	3	3	5	5
Total assets	274	347	795	887	1,167	EBIT	(2)	76	85	136	169
Short-term loans	1	0	0	0	194	Finance costs	(8)	(7)	(5)	(5)	(9)
Accounts payable	15	43	58	71	83	Income taxes	(1)	(15)	(17)	(26)	(32)
Current maturities	3	3	0	0	0	Net profit before MI	(11)	55	63	104	128
Other current liabilities	64	84	71	79	-109	Minority interest	0	0	0	0	0
Total cur. liabilities	83	129	129	150	168	Core profit	(11)	45	80	104	128
Long-term debt	6	4	0	0	0	Extraordinary items	0	10	(17)	0	0
Other LT liabilities	83	55	72	73	79 70	Net profit	(11)	55	63	104	128
Total LT liabilities Total liabilities	89 172	59	72	73 224	79	Key ratios					
		188	201		246	•	0004	0000	0000	00045	00055
Registered capital	100	100	200	200	200	FY: Dec (Bt mn)	2021	2022	2023	2024E	2025E
Paid-up capital	100	100	200	200	200	Growth YoY	45.00/	07.50/	00.00/	00.00/	40.00/
Share premium	0	0	347	347	347	Revenue	-15.6%	87.5%	26.8%	23.6%	18.0%
Retained earnings Others	2	58 2	44	117 -1	400	EBITDA	-0.1%	102.2%	17.1%	32.2% 65.5%	18.4%
	0	0	3	0	-27 0	Net profit	-268.9% -268.9%	-598.7% -508.6%	15.2%	30.4%	22.8% 22.8%
Minority interests Shares' equity	102	159	594	664	921	Core profit Profitability ratio	-200.970	-306.0%	78.4%	30.4%	22.070
Snares equity	102	139	394	004	921	Gross profit margin	12.8%	24.7%	22.7%	24.0%	24.5%
Cash flow statement						EBITDA margin	32.1%	34.6%	32.0%	34.2%	34.3%
	2021	2022	2023	2024E	20255	•					
FY: Dec (Bt mn)	2021				2025E	Core profit margin	-4.6%	9.9%	14.0%	14.7%	15.3%
Net profit Depreciation	(11) 79	55 81	63 98	104 107	128 118	Net profit margin ROA	-4.6% -4.0%	12.1% 15.8%	11.0% 7.9%	14.7% 11.8%	15.3% 11.0%
Chg in working capital		(32)	43	4	4	ROE	-4.0% -10.7%	34.5%	10.6%	15.7%	13.9%
Others	(15) (1)	(32)	43 5	(0)	0	ROE Stability	-10.7%	34.3%	10.0%	13.7%	13.9%
CF from operations	52	105	210	215	250	D/E (x)	1.68	1.18	0.34	0.34	0.27
Capital expenditure	(80)	(87)	(159)	(381)	(587)	Net D/E (x)	(0.03)	(0.10)	(0.74)	(0.37)	0.16
Others	21	14	(4)	(301)	0	Interest coverage ratio	(4.63)	0.09	0.06	0.04	0.10
CF from investing	(59)	(73)	(163)	(381)	(587)	Current ratio (x)	0.59	1.01	3.92	2.15	0.80
Free cash flow	(7)	32	47	(166)	(336)	Quick ratio (x)	0.48	0.61	3.67	1.94	0.61
Net borrowings	10	(3)	(6)	0	194	Per share (Bt)	5.40	0.01	0.01		3.01
Equity capital raised	0	0	447	0	0	Reported EPS	(10.99)	0.27	0.21	0.26	0.32
Dividends paid	0	0	(77)	(31)	(38)	Core EPS	(10.99)	0.22	0.27	0.26	0.32
Others	(13)	(20)	5	6	(15)	Book value	102.42	0.78	1.98	1.66	2.30
CF from financing	(3)	(23)	369	(25)	140	Dividend	0.00	0.00	0.25	0.08	0.10
Net change in cash	(10)	9	416	(191)	(197)	Valuation (x)	****				
-	1/	-		(/	(/	PER	(0.62)	25.19	32.38	26.03	21.21
						Core PER	(0.62)	30.74	25.51	26.03	21.21
						P/BV	0.07	8.68	3.44	4.10	2.95









Corporate governance report of Thai listed companies 2023

CG rating by the Thai Institute of Directors Association (Thai IOD)

0 ,	` ,		
Score	Symbol	Description	ความหมาย
90-100		Excellent	ดีเลิศ
80-89		Very Good	ดีมาก
70-79		Good	ดี
60-69		Satisfactory	ดีพอใช้
50-59	Δ	Pass	ผ่าน
< 50	No logo given	n.a.	n.a.

สมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ผลสำรวจการกำกับดูแลกิจการบริษัทจดทะเบียนที่แสดงไว้นี้ เป็นผลที่ได้จากการสำรวจและประเมินข้อมูลที่บริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ("บริษัทจดทะเบียน") เปิดเผยต่อสาธารณะ และเป็นข้อมูลที่ผู้ลงทุนทั่วไปสามารถเข้าถึงได้ ผล สำรวจดังกล่าวจึงเป็นการนำเสนอข้อมูลในมุมมองของบุคคลภายนอกต่อมาตรฐานการกำกับคูแลกิจการของบริษัทจดทะเบียน โคยไม่ได้เป็นการ ประเมินผลการปฏิบัติงานหรือการคำเนินกิจการของบริษัทจดทะเบียน อีกทั้งมิได้ใช้ข้อมูลภายในของบริษัทจดทะเบียนในการประเมิน ดังนั้น ผล สำรวจที่แสดงนี้จึงไม่ได้เป็นการรับรองถึงผลการปฏิบัติงานหรือการดำเนินการของบริษัทจดทะเบียน และไม่ถือเป็นการให้คำแนะนำในการลงทุนใน หลักทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียนหรือคำแนะนำใดๆ ผู้ใช้ข้อมูลจึงควรใช้วิจารณญาณของฅนเองในการวิเคราะห์และฅัดสินใจในการใช้ข้อมูลใด ๆ ที่ ้เกี่ยวกับบริษัทจดทะเบียนที่แสดงในผลสำรวจนี้

ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ คาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) มิได้ยืนยันหรือรับรองถึงความครบถ้วนและถูกต้องของผลสำรวจดังกล่าว

DAOL SEC: ความหมายของคำแนะนำ

"ซื้อ" เนื่องจากราคาปัจจุบัน ต่ำกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน โดยคาดหวังผลตอบแทนขั้นต่ำ 10% (ไม่รวมเงินปันผล)

เนื่องจากราคาปัจจุบัน ต่ำกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน โดยคาดหวังผลตอบแทนระหว่าง 0% - 10% (ไม่รวมเงินปันผล) "ถือ"

เนื่องจากราคาปัจจุบัน สูงกว่า มูลค่าตามปัจจัยพื้นฐาน (ไม่รวมเงินปันผล) "ขาย"

หมายเหตู ผลตอบแทนที่คาดหวังอาจเปลี่ยนแปลงตามความเสี่ยงของตลาดที่เพิ่มขึ้น หรือลดลงในขณะนั้น

IOD disclaimer

The Corporate Governance Report (CGR) of Thai listed Companies is based on a survey and assessment of information that companies listed on the Stock Exchange of Thailand and the Market for Alternative Investment ("listed companies") disclose to the public. The CGR is a presentation of information from the perspective of outsiders on the standards of corporate governance of listed companies. It is not any assessment of the actual practices of the listed companies, and the CGR does not use any nonpublic information. The CGR is not therefore an endorsement of the practices of the listed companies. It is not a recommendation for investment in any securities of any listed companies or any recommendation whatsoever. Investors should exercise their own judgment to analyze and consider any information relating to the listed companies presented in this CGR report. No representation or warranty is made by the Institute of Directors or any of its personnel as to the completeness or accuracy of the CGR report or the information used.

DAOL SEC's stock rating definition

BUY The stock presents a good buying opportunity as it appears undervalued and/or will appreciate in the medium term. A return of the stock, excluding dividend, is expected to exceed 10%.

HOLD The stock lacks a catalyst in the medium to long term, and there is uncertainty regarding earnings growth. A return of the stock is expected to be between 0% and 10%.

SELL The stock appears overvalued and/or will perform poorly in the medium to long term, while there is major challenge at a company.

Notes: The expected returns may be subject to change at any time without notice.











ESG rating (ESG: Environmental, Social, and Governance)

DAOL SEC มีการจัดทำ ESG Rating (ESG: Environment, Social, Governance) เพื่อบ่งบอกว่าบริษัทมีการกำกับดูแลกิจการและมีความ ้รับผิดชอบต่อสิ่งแวดล้อมและสังคมระดับใด โดยทาง DAOL SEC ให้ความใส่ใจกับการลงทุนในบริษัทที่มีการพัฒนาที่ยั่งยืน จึงได้จัดทำเกณฑ์ใน การให้คะแนน ESG สำหรับหุ้นที่เรา Cover อยู่ สำหรับหลักเกณฑ์ในการประเมินคะแนน ESG ของ DAOL SEC ทำการพิจารณาจาก 3 ด้าน ดังนี้

- 🗖 **การจัดการด้านสิ่งแวดล้อม (Environment)** หมายถึง การที่บริษัทมีนโยบายและกระบวนการทำงานในองค์กรเพื่อจัดการสิ่งแวดล้อมอย่าง ซัดเจนและใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงมีการฟื้นฟสภาพแวดล้อมทางธรรมชาติที่ได้รับผลกระกบจากการดำเนินธรกิจ ซึ่งเราใช้ ้ เกณฑ์ด้านรายได้ของบริษัทว่าบริษัทนั้นๆ มีสัดส่วนรายได้ที่ส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมเท่าไหร่
- 🗖 **การจัดการด้านสังคม (Social)** การที่บริษัทมีนโยบายการบริหารทรัพยากรบคคลอย่างเป็นธรรมและเท่าเทียม มีการส่งเสริมและพัฒนา พนักงานอย่างต่อเนื่องและมีคุณภาพ รวมถึงสนับสนุนคู่ค้าให้มีการปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเหมาะสม และเปิดโอกาสให้ชุมชนที่บริษัทมีความ เกี่ยวข้องให้เติบโตอย่างยั่งยืน ซึ่งเราใช้เกณฑ์คะแนนจาก Bloomberg โดยการสำรวจรายงานต่างๆ ที่ไม่ใช่งบการเงิน ข่าวสารต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับ บบริษัท และกิจกรรมทาง NGO
- 🗖 **บรรษัทภิบาล (Governance)** การที่บริษัทมีการกำกับดูแลกิจการที่ดี ดำเนินงานอย่างโปร่งใส มีแนวทางการบริหารความเสี่ยงที่ชัดเจน ้ต่อต้านทุจริตและคอร์รัปชั่น ตลอดจนดูแลผู้มีส่วนได้เสีย ซึ่งรวมถึงการจ่ายภาษีให้แก่ภาครัฐอย่างโปร่งใส ซึ่งเราใช้เกณฑ์พิจารณาจาก CG rating ของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD)

ESG Rating ที่ DAOL SEC ประเมินมี 5 ระดับ ได้แก่

Very Good (4) Excellent (5) Good (3) Satisfactory (2) Pass (1)

สำหรับบริษัทที่มีข้อมูลไม่เพียงพอในการประเมินจะได้ rating เป็น n.a.

ESG rating (ESG: Environmental, Social, and Governance)

DAOL SEC believes environmental, social and governance (ESG) practices will help determine the sustainability and future financial performance of companies. We thus incorporate ESG into our valuation model.

- ☐ Environmental criteria consider how the company safeguards the environment and conserves natural resources. DAOL SECURITIES (THAILAND) calculates how much revenue derives from a business operation that can be harmful to the environment.
- 🔾 Social criteria examine how it manages relationships with employees, suppliers, customers, and the communities where it operates. It also consists of employee welfare. DAOL SECURITIES (THAILAND) analyzes the company's non-financial statement reports (news and announcements), including NGO-related activities, retrieved from Bloomberg.
- Governance ensures a company uses accurate and transparent accounting method, internal controls, risk assessments, shareholder rights, and anti-corruption policies. DAOL SECURITIES (THAILAND) relates the IOD's CG rating system.

DAOL SECURITIES (THAILAND)'S ESG Scale of Ratings

Excellent (5) Very Good (4) Good (3) Satisfactory (2) Pass (1)

DAOL SECURITIES (THAILAND) assigns an "n.a." to notify an insufficient information.

Disclaimer: บทวิเคราะห์ฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยบริษัทหลักทุรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) มีวัตถุประสงค์เพื่อนำเสนอและเผยแพร่บทวิเคราะห์ให้เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจของนักลงทุนทั่วไป โดยจัดทำ ขึ้นบนพื้นฐานของข้อมูลที่ได้เปิดเผยต่อสาธารณชนอันเชื่อถือได้ และมิได้มีเจตนาเชิญชวนหรือชี้นำให้ซื้อหรือขายหลักทรัพย์แต่อย่างใด ดังนั้น บริษัทหลักทรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) จะไม่รับผิดชอบต่อ ความเสียหายใดๆ ที่เกิดขึ้นจากการใช้บทวิเคราะห์ฉบับนี้ทั้งทางตรงและทางอ้อม และขอให้นักลงทุนใช้ดุลพินิจพิจารณาอย่างรอบคอบก่อนการตัดสินใจลงทุน





